

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Волхонов Михаил Станиславович  
Должность: Врио ректора  
Дата подписания: 25.11.2022 09:31:59  
Уникальный программный ключ:  
b2dc75470204bc2b9ec58d577a1b985ee225ea27559645aa8c272df0610c6c81

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«КОСТРОМСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»**

Согласовано:  
Председатель методической комиссии  
экономического факультета

\_\_\_\_\_ Е.В. Королева

08 июня 2022 года

Утверждаю:  
Декан экономического факультета

\_\_\_\_\_ Н.А. Серeda

15 июня 2022 года

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**ОРГАНИЗАЦИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Направление подготовки (специальность)	<u>38.04.02 Менеджмент</u>
Направленность (профиль)	<u>Корпоративный менеджмент</u>
Квалификация выпускника	<u>магистр</u>
Форма обучения	<u>очно-заочная</u>
Срок освоения ОПОП ВО	<u>2 года 4 месяца</u>

Каравaeво 2022

## 1. Цель освоения дисциплины

Целью освоения дисциплины (модуля) «Организация коммерческой деятельности» являются получение знаний о принципах и закономерностях коммерческой деятельности организаций, формирования умения в области исследования товарных рынков, выбора товаров и формирования ассортимента, заключение договоров купли-продажи, формирования и планирования товарных запасов.

Задачи дисциплины:

- изучить особенности организации и управления коммерческой деятельности предприятий;
- изучить информационно-методическое обеспечение коммерческой деятельности предприятий с целью оптимизации;
- изучение особенностей коммерческой деятельности субъектов оптовой и розничной торговли, торгово-посреднического звена
- планирование и организация процессов закупки и продаж товаров предприятий;
- формирование товарного ассортимента предприятия с учетом вида его торговой деятельности и характера выполняемых коммерческих операций;
- организация поставок продукции и товародвижения на рынке товаров;
- организация системы сбыта товаров на рынке и его стимулирования.

## 2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

2.2.1. Дисциплина (модуль) ФТД.03.01 «Организация коммерческой деятельности» относится к части ФТД «Факультативные дисциплины».

2.2.2. Для изучения данной дисциплины (модуля) необходимы следующие знания, умения и навыки, формируемые предшествующими дисциплинами:

Организация предпринимательской деятельности

Анализ и прогнозирование рынка

Эффективные коммуникации

Оценка поведения агентов и рынков

2.2.3. **Перечень последующих дисциплин**, для которых необходимы знания, умения и навыки, формируемые данной учебной дисциплиной:

Преддипломная практика

Выпускная квалификационная работа

## 3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие компетенций: ПКос-1; ПКос-4.

Категория компетенции	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
<b>Профессиональные компетенции</b>		
Профессиональные компетенции	ПКос-1 Способен осуществлять проверку качества представленных товаров, работ, услуг	ИД-1 <sub>ПКос-1</sub> Знаком с требования законодательства Российской Федерации и нормативных правовых актов, регулирующих деятельность в сфере закупок ИД-2 <sub>ПКос-1</sub> Производит проверку соответствия фактов и данных при предоставлении (предъявлении) результатов, предусмотренных

		контрактом, условиям контракта ИД-3 <sub>ПКос-1</sub> Готовит документы по результатам проверки качества представленных товаров, работ, услуг
	ПКос-4 Способен осуществлять стратегическое управление процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей	ИД-1 <sub>ПКос-4</sub> Проводит комплексное изучение конъюнктуры рынка ИД-2 <sub>ПКос-4</sub> Разрабатывает основные положения стратегии развития организации, технологической и инновационной политики ИД-3 <sub>ПКос-4</sub> Осуществляет стратегическое управление процессами планирования деятельности организации, бюджетирования и мониторинга выполнения проектов и программ

#### В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ СТУДЕНТ ДОЛЖЕН:

##### **Знать:**

- особенности организации и управления коммерческой деятельностью предприятий для решения профессиональных задач;
- специфику формирования товарного ассортимента предприятий, методики его анализа и оценки;
- организацию форм и методов продажи товаров предприятиями разных видов торговой деятельности;
- требования законодательства Российской Федерации и нормативных правовых актов, регулирующих деятельность в сфере закупок;
- особенности ценообразования на рынке (по направлениям);
- порядок установления, ценообразующих факторов и выявления качественных характеристик, влияющих на стоимость товаров, работ, услуг (по направлениям);
- правоприменительную практику в сфере закупочной деятельности;
- методологию проведения экспертизы соответствия результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта;
- методологические основы проведения логистикоориентированного анализа системы и среды ее функционирования;
- методы моделирования технологий обеспечения качества, методы классификации, методы принятия решений в условиях неопределенности и риска.

##### **Уметь:**

- организовать и управлять процессами купли-продажи и обмена товаров;
- формировать товарный ассортимент с учетом требований рынка;
- организовать работу с поставщиками и покупателями на рынке закупок и сбыта (продажи) товаров;
- организовать систему сервисного обслуживания на рынке товаров.
- методами и инструментами исследования и формирования рынка и потребительского спроса;

- особенности организации и управления коммерческой деятельностью предприятий для решения профессиональных задач;
- подходами, методами и инструментарием осуществления функциональной коммерческой деятельности предприятия.
- использовать вычислительную и иную вспомогательную технику, средства связи и коммуникаций;
- производить проверку соответствия фактов и данных при предоставлении (предъявлении) результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта;
- составлять и оформлять по результатам проверки документы.
- проводить комплексное изучение отраслевого рынка продукции, потребителей товаров, поставщиков сырья, материалов и комплектующих, конкурирующих организаций-производителей продуктов-заменителей, оценивать уровень конкурентной борьбы, составлять обзоры конъюнктуры рынка;
- разрабатывать методы и модели создания системы управления процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей организации

**Владеть:**

- особенности организации и управления коммерческой деятельностью предприятий для решения профессиональных задач;
- методами и инструментами исследования и формирования рынка и потребительского спроса;
- подходами, методами и инструментарием осуществления функциональной коммерческой деятельности предприятия.
- навыками осуществления проверки соответствия результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта;
- навыками осуществления проверки соответствия фактов и данных при предоставлении (предъявлении) результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта;
- навыками составления и оформления по результатам проверки документа.
- навыками стратегического управления длительными и ресурсоемкими комплексами работ на основе проектно- и программно-ориентированного планирования деятельности организации, бюджетирования и мониторинга хода выполнения проектов и программ;
- навыками клиентоориентированного стратегического и тактического управления конфигурациями продукции и технологическими маршрутами ее производства в организации на основе долгосрочных и среднесрочных прогнозов развития рынка;
- навыками обеспечения ритмичной работы организации и равномерного выпуска продукции, выполнения работ в соответствии с производственными программами, договорными обязательствами, календарными графиками и сменно-суточными заданиями, принятия мер по максимальному использованию производственных мощностей организации с рациональной загрузкой оборудования, повышению коэффициента сменности, созданию условий для эффективной работы персонала;

#### 4. Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетные единицы, 72 часа.

**Форма промежуточной аттестации – зачет.**

Вид учебной работы		Всего часов, 4 семестр
Контактная работа – всего		36,5
в том числе:		
Лекции (Л)		10
Практические занятия (Пр)		26
Консультации (К)		0,5
Самостоятельная работа студента (СР) (всего)		35,5
в том числе:		
<i>Другие виды СРС:</i>		
Подготовка к лекциям		5,5
Подготовка к практическим занятиям		12
Самостоятельное изучение учебного материала		14
Форма промежуточной аттестации	зачет (З)*	4*
Общая трудоемкость / контактная работа	часов	72/36,5
	зач. ед.	2/1

\* – часы используются для подготовки к контрольным испытаниям в течение семестра

## 5. Содержание дисциплины

### 5.1. Разделы дисциплины, виды учебной деятельности и формы контроля

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Вид учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов (в часах)					Форма текущего контроля успеваемости
			Л	Пр/С/Лаб	К/КР/КП	СР	всего	
1	4	Модуль 1. Основы коммерческой деятельности.	2	4	-	6	12	Тестирование
2	4	Модуль 2. Средства коммерческой деятельности	2	8	-	9	19	Тестирование Контрольная работа
3	4	Модуль 3. Организация коммерческой деятельности	4	10	-	15,5	29,5	Контрольная работа Тестирование
4	4	Модуль 4. Государственное регулирование и регламентация коммерческой деятельности предприятий	2	4	-	5	11	Тестирование
5		Консультации			0,5		0,5	
		<b>ИТОГО:</b>	<b>10</b>	<b>26</b>	<b>0,5</b>	<b>35,5</b>	<b>72</b>	

### 5.2. Практические и семинарские занятия, лабораторные работы

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Наименование лабораторных (практических, семинарских) работ	Всего часов
1	4	Модуль 1. Основы коммерческой деятельности.	Сущность и содержание коммерческой деятельности Коммерческие структуры и службы	4
2	4	Модуль 2. Средства коммерческой деятельности	Информационное обеспечение коммерческой деятельности, Коммерческая тайна и ее охрана Понятие товарной информации, ее классификация Организация хозяйственных связей в торговле	8

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Наименование лабораторных (практических, семинарских) работ	Всего часов
			Договоры в коммерческой деятельности	
3	4	Модуль 3. Организация коммерческой деятельности	Организация и технология закупок товаров у поставщиков Организация приемки продукции по критериям качества и количества Формирование и планирование товарных запасов Организация и управление процессами товародвижения и продажи товаров	10
4	4	Модуль 4. Государственное регулирование и регламентация коммерческой деятельности предприятий	Государственное регулирование коммерческой деятельности	4
		ИТОГО:		26

### 5.3. Примерная тематика курсовых проектов (работ)

Не предусмотрено.

### 5.4. Самостоятельная работа студента

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Виды СР	Всего часов
1	4	Модуль 1. Основы коммерческой деятельности.	Подготовка к лекциям, практическим занятиям. Подготовка к контрольным испытаниям.	6
2	4	Модуль 2. Средства коммерческой деятельности	Подготовка к лекциям, практическим занятиям. Подготовка к контрольным испытаниям.	9
3	4	Модуль 3. Организация коммерческой деятельности	Подготовка к лекциям, практическим занятиям. Подготовка к контрольным испытаниям.	15,5
4	4	Модуль 4. Государственное регулирование и регламентация коммерческой деятельности предприятий	Подготовка к лекциям, практическим занятиям. Подготовка к контрольным испытаниям	5
ИТОГО часов в семестре:				35,5

### 6.1. Рекомендуемая литература

№ п/п	Автор, название, место издания, издательство, год издания учебной и учебно-методической литературы	Количество экземпляров
1	Панкратов, Ф.Г. Коммерческая деятельность [Электронный ресурс] : учебник для вузов / Ф. Г. Панкратов, Н. Ф. Солдатова. - Электрон.дан. - М. : Дашков и К°, 2014. - 500 с. - (Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°"). - Режим доступа: <a href="http://e.lanbook.com/view/book/56228/">http://e.lanbook.com/view/book/56228/</a> , требуется регистрация. - Яз.рус. - Загл. с экрана. - ISBN 978-5-394-01418-5.	Неограниченный доступ
2	Маклаков, Г.В. Эффективность коммерческой деятельности [Электронный ресурс] : монография / Г. В. Маклаков. - Электрон.дан. - М. : Дашков и К, 2016. - 232 с. - Режим доступа: <a href="http://e.lanbook.com/view/book/70612/">http://e.lanbook.com/view/book/70612/</a> , требуется регистрация. - Загл. с экрана. - Яз.рус. - ISBN 978-5-394-02599-0.	Неограниченный доступ
3	Половцева, Ф.П. Коммерческая деятельность [Текст] : учебник для вузов / Ф. П. Половцева. - 2-е изд. - М. : Инфра-М, 2014. - 224 с. - (Высшее образование: Бакалавриат). - ISBN 978-5-16-006593-9. - к115 : 329-89.	Неограниченный доступ
4	Организация предпринимательской деятельности [Электронный ресурс] : учеб. пособие для вузов / Шеменева О.В., ред. ; Харитоновна Т.В., ред. - Электрон. дан. - М. : Дашков и К°, 2017. - 296 с. - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/93474/">https://e.lanbook.com/reader/book/93474/</a> , требуется регистрация. - Яз. рус. - Загл. с экрана. - ISBN 978-5-394-01147-4	Неограниченный доступ
5	Пономарева, З.М Деловые игры в коммерческой деятельности. Темы: "Аукцион", "Биржа" [Электронный ресурс] : практикум для студентов бакалавриата / З. М. Пономарева. - 2-е изд. - М. : Дашков и К°, 2015. - 184 с. - (Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°"). - Режим доступа: <a href="http://e.lanbook.com/view/book/56198/">http://e.lanbook.com/view/book/56198/</a> , требуется регистрация. - Яз.рус. - Загл. с экрана. - ISBN 978-5-394-01830-5.	Неограниченный доступ
6	Организация производства и предпринимательство в АПК [Электронный ресурс] : учебник / Парамонов П.Ф., ред. - 3-е изд., стер. - Электрон. дан. - Санкт-Петербург : Лань, 2018. - 472 с. : ил. - (Учебники для вузов. Специальная литература). - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/108320/#2">https://e.lanbook.com/reader/book/108320/#2</a> , требуется регистрация. - Загл. с экрана. - Яз. рус. - ISBN 978-5-8114-2251-7.	Неограниченный доступ



7	Концепция эффективного предпринимательства в сфере новых решений, проектов и гипотез : монография / Эскиндаров М.А., ред. - 2-е изд. - М. : Дашков и К°, 2019. - 641 с. - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/119239/#1">https://e.lanbook.com/reader/book/119239/#1</a> , требуется регистрация. - ISBN 978-5-394-03293-6.	Неограниченный доступ
---	---	-----------------------

## 6.2. Лицензионное программное обеспечение

Наименование программного обеспечения	Сведения о правообладателе (лицензиат, номер лицензии, дата выдачи, срок действия) и заключенном с ним договоре
Windows Prof 7 Academic Open License	Майкрософт, 47105956, 30.06.2010, постоянная
Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License	Майкрософт, 47105956, 30.06.2010, постоянная
Microsoft Windows SL 8.1 Russian Academic Open License	Майкрософт, 64407027, 25.11.2014, постоянная
Microsoft Office 2013 Russian Academic Open License	Майкрософт, 64407027, 25.11.2014, постоянная
Microsoft Exchange Standard 2007 Academic Device CAL	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Windows Server Academic Device CALЭ	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft SQL Server Standard Edition Academic	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Exchange Server Standard Edition Academic	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Windows Terminal Svcs Device CAL	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Windows Server Standard 2008 Academic	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Windows Server Standard 2008 R2 Academic	Майкрософт, 48946846, 24.08.2011, постоянная
Microsoft Forefront TMG Standard 2010	Майкрософт, 48946846, 24.08.2011, постоянная
Microsoft Windows Server Standard 2012 Academic	Майкрософт, 61149292, 15.11.2012, постоянная
Sun Rav Book Office	Sun Rav Software, 25.04.2012, постоянная
Sun Rav Test Office Pro	Sun Rav Software, 25.04.2012, постоянная
Программное обеспечение «Антиплагиат»	АО «Антиплагиат», лицензионный договор № 4121 от 01.09.2021, 1 год
Kaspersky Endpoint Security для бизнеса – Стандартный Russian Edition. 250-499Node 1 year Educational Renewal License	ООО «ДримСофт», договор №108 от 24.03.2022, 1 год

## 7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Наименование специальных* помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения
Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	<p>Аудитория 267, оснащенная специализированной мебелью и техническими средствами обучения:</p> <p>1 компьютер с доступом в электронно-образовательную среду Академии, ЭБС и сети Интернет: Intel(R) Pentium(R) CPU G3260 @ 3.30GHz, проектор Учебная мебель: стол преподавателя, столы ученические - 19 шт., 39 стульев.</p>	<p>Microsoft Windows SL 8.1 Russian Academic Open License 64407027, Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License 47105980, Kaspersky Endpoint Security Standard Edition Educational</p>
Учебные аудитории для проведения лабораторно-практических занятий и занятий семинарского типа	<p>Аудитория 357, оснащенная специализированной мебелью и техническими средствами обучения:</p> <p>11 компьютеров с доступом в электронно-образовательную среду Академии, ЭБС и сети Интернет: Intel(R) Core(TM) i3-4150 CPU @ 3.50GHz</p> <p>Учебная мебель: стол преподавателя, столы ученические – 9 шт., 18 стульев.</p>	<p>Microsoft Windows 7 (Windows Prof 7 Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010). Google Chrome (не лицензируется). Microsoft Office 2007 (Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010). CorelDRAW Graphics Suite 2020. Mathcad 15</p>

<p>Учебные аудитории для курсового проектирования (выполнения курсовых работ) и самостоятельной работы</p>	<p>Аудитория 257,оснащенная специализированной мебелью и техническими средствами обучения Компьютеры – 16 шт. с доступом в электронно- образовательную среду Академии, ЭБС и сети Интернет Intel(R) Pentium(R)CPU G4600 @ 3.60GHz:.</p>	<p>Microsoft Windows 7 (Windows Prof 7 Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010) Kaspersky Endpoint Security для Windows Google Chrome (не лицензируется) Microsoft Office 2007 (Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010) Mathcad 14 Autodesk AutoCAD 2015 (Autodesk Education Master Suite 2020 Autodesk 555-70284370 21.10.2020) CorelDRAW Graphics Suite X6 АИБС MAPK-SQL 1.17 КОМПАС-3D V15.2 (КОМПАС-Автопроект КОМПАС 3D V14 АСКОНМЦ-14-00430 01.01.2010 постоянная)</p>
<p>Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации</p>	<p>Аудитория 255,оснащенная специализированной мебелью: столы ученические 9 шт., стол преподавателя 1 шт., стулья 19шт., стенд обучающий 1 шт., витраж с тумбами 1 шт., доска ученическая 1 шт., шкаф для документов 1 шт., трибуна 1 шт., стол лабораторный 1 шт., демонстрационный материал.</p>	
<p>Помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования</p>	<p>Аудитория 440 Сервер RStyle , Сервер DEPO, Сервер Intel P4308, Компьютер i5/8G/1TB Компьютер i5/8/500G Компьютер i5/8/500G Компьютер E6850/4/500G Компьютер i5/4/500G</p>	<p>Microsoft Windows Server Standard 2008 Academic Lic 44794865 Microsoft Windows Server Standard 2008 R2 Academic Lic 48946846 Microsoft SQL Server Standard Edition Academic Lic 44794865 Windows 7, Office 2007, Microsoft Open License 64407027,47105956</p>

	<p>Аудитория 117 Компьютер i7/4/500Компьютер Celeron2.8/512/360 Паяльная станция, осциллограф, мультиметр, микроскоп</p>	<p>Windows 7, Office 2007, MicrosoftOpenLicense 64407027,47105956</p>
--	--	---

\*Специальные помещения – аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Рабочая программа дисциплины «Организация коммерческой деятельности» составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент, профилю «Корпоративный менеджмент».

Составитель (и):

Заведующий кафедрой  
менеджмента и права,  
Котлярова Л.Д.

Заведующий кафедрой  
менеджмента и права,  
Котлярова Л.Д.