

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Волхонов Михаил Станиславович

Должность: Врио ректора

Дата подписания: 25.11.2022 09:31:56

Уникальный программный ключ:

b2dc75470204bc2b9ec58d577a1b985ee223ea27559645aa8c272d0010cc01

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«КОСТРОМСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»**

Согласовано:

Председатель методической комиссии
экономического факультета

_____ Е.В. Королева

08 июня 2022 года

Утверждаю:

Декан экономического факультета

_____ Н.А. Серeda

15 июня 2022 года

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
КВАЛИФИКАЦИОННОГО ЭКЗАМЕНА
ПО МОДУЛЮ
ОСВОЕНИЕ ДОЛЖНОСТИ СЛУЖАЩЕГО «АГЕНТ КОММЕРЧЕСКИЙ»**

Направление подготовки
(специальность)

38.04.02 Менеджмент

Направленность (профиль)

Корпоративный менеджмент

Квалификация выпускника

магистр

Форма обучения

очно-заочная

Срок освоения ОПОП ВО

2 года 4 месяца

Каравaeво 2022

1. Цель освоения дисциплины

Целью освоения дисциплины (модуля) является состоит в оценке сформированности профессиональных знаний, умений и навыков в области коммерческой деятельности организаций, исследования товарных рынков, выбора товаров и формирования ассортимента, заключение договоров купли-продажи, формирования и планирования товарных запасов.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

Квалификационный экзамен по модулю «Освоение должности служащего "Агент коммерческий"» относится к блоку факультативных дисциплин ФТД.03.02

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие компетенций: ПКос-1; ПКос-4.

Категория компетенции	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
Профессиональные компетенции		
Профессиональные компетенции	ПКос-1 Способен осуществлять проверку качества представленных товаров, работ, услуг	ИД-1 _{ПКос-1} Знаком с требованиями законодательства Российской Федерации и нормативных правовых актов, регулирующих деятельность в сфере закупок ИД-2 _{ПКос-1} Производит проверку соответствия фактов и данных при предоставлении (предъявлении) результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта ИД-3 _{ПКос-1} Готовит документы по результатам проверки качества представленных товаров, работ, услуг
	ПКос-4 Способен осуществлять стратегическое управление процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей	ИД-1 _{ПКос-4} Проводит комплексное изучение конъюнктуры рынка ИД-2 _{ПКос-4} Разрабатывает основные положения стратегии развития организации, технологической и инновационной политики ИД-3 _{ПКос-4} Осуществляет стратегическое управление процессами планирования деятельности организации, бюджетирования и мониторинга выполнения проектов

В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ СТУДЕНТ ДОЛЖЕН:

Знать:

- особенности организации и управления коммерческой деятельностью предприятий для решения профессиональных задач;
- специфику формирования товарного ассортимента предприятий, методики его анализа и оценки;
- организацию форм и методов продажи товаров предприятиями разных видов торговой деятельности;
- требования законодательства Российской Федерации и нормативных правовых актов, регулирующих деятельность в сфере закупок;
- особенности ценообразования на рынке (по направлениям);
- порядок установления, ценообразующих факторов и выявления качественных характеристик, влияющих на стоимость товаров, работ, услуг (по направлениям);
- правоприменительную практику в сфере закупочной деятельности;
- методологию проведения экспертизы соответствия результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта;
- методологические основы проведения логистикоориентированного анализа системы и среды ее функционирования;
- методы моделирования технологий обеспечения качества, методы классификации, методы принятия решений в условиях неопределенности и риска.

Уметь:

- организовать и управлять процессами купли-продажи и обмена товаров;
- формировать товарный ассортимент с учетом требований рынка;
- организовать работу с поставщиками и покупателями на рынке закупок и сбыта (продажи) товаров;
- организовать систему сервисного обслуживания на рынке товаров.
- методами и инструментами исследования и формирования рынка и потребительского спроса;
- особенности организации и управления коммерческой деятельностью предприятий для решения профессиональных задач;
- подходами, методами и инструментарием осуществления функциональной коммерческой деятельности предприятия.
- использовать вычислительную и иную вспомогательную технику, средства связи и коммуникаций;
- производить проверку соответствия фактов и данных при предоставлении (предъявлении) результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта;
- составлять и оформлять по результатам проверки документы.
- проводить комплексное изучение отраслевого рынка продукции, потребителей товаров, поставщиков сырья, материалов и комплектующих, конкурирующих организаций-производителей продуктов-заменителей, оценивать уровень конкурентной борьбы, составлять обзоры конъюнктуры рынка;
- разрабатывать методы и модели создания системы управления процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей организации

Владеть:

- особенности организации и управления коммерческой деятельностью предприятий для решения профессиональных задач;
- методами и инструментами исследования и формирования рынка и потребительского спроса;

- подходами, методами и инструментарием осуществления функциональной коммерческой деятельности предприятия.
- навыками осуществления проверки соответствия результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта;
- навыками осуществления проверки соответствия фактов и данных при предоставлении (предъявлении) результатов, предусмотренных контрактом, условиям контракта;
- навыками составления и оформления по результатам проверки документа.
- навыками стратегического управления длительными и ресурсоемкими комплексами работ на основе проектно- и программно-ориентированного планирования деятельности организации, бюджетирования и мониторинга хода выполнения проектов и программ;
- навыками клиентоориентированного стратегического и тактического управления конфигурациями продукции и технологическими маршрутами ее производства в организации на основе долгосрочных и среднесрочных прогнозов развития рынка;
- навыками обеспечения ритмичной работы организации и равномерного выпуска продукции, выполнения работ в соответствии с производственными программами, договорными обязательствами, календарными графиками и сменно-суточными заданиями, принятия мер по максимальному использованию производственных мощностей организации с рациональной загрузкой оборудования, повышению коэффициента сменности, созданию условий для эффективной работы персонала;

4. Структура квалификационного экзамена

Общая трудоемкость составляет 1 зачетную единицу, 36 часов, в т.ч. самостоятельная работа -34 часа; контроль – 2 часа.

5. Содержание квалификационного экзамена

Квалификационный экзамен проводится в целях контроля знаний, умений и навыков, полученных обучающимся в процессе обучения и формирования компетенций ПКос-1; ПКос-4.

Условием допуска к квалификационному экзамену является положительная аттестация по дисциплине «Организация коммерческой деятельности», входящей в модуль «Освоение должности служащего «Агент коммерческий».

Квалификационный экзамен проводится по экзаменационным билетам, которые включают теоретический вопрос и задачу, представляющую собой практико-ориентированное задание, которое формируется в соответствии с ФОС по квалификационному экзамену по модулю «Освоение должности служащего «Агент коммерческий»

Критерии оценки знаний, умений и навыков

Результаты сдачи квалификационного экзамена оцениваются в соответствии с требованиями фонда оценочных средств по квалификационному экзамену по модулю «Освоение должности служащего «Агент коммерческий»

Оценка выставляется в зависимости от полноты ответа на вопрос билета, решения задачи билета и ответов на дополнительные вопросы.

Оценка **«отлично»** ставится при верном решении задачи билета, полных, исчерпывающих, аргументированных ответах на все основные и дополнительные экзаменационные вопросы. Ответы должны отличаться логической последовательностью, четкостью в выражении мыслей и обоснованностью выводов, демонстрирующих знание нормативно-правовых актов, литературы, понятийного аппарата и умения пользоваться ими при ответе.

Оценка «хорошо» ставится при верном решении задачи билета с неточностями, не искажающими решение, полных, исчерпывающих, аргументированных ответах на все основные и дополнительные экзаменационные вопросы. Ответы должны отличаться логичностью, последовательностью, четкостью, знанием понятийного аппарата и литературы по теме при незначительных упущениях при ответах.

Оценка «удовлетворительно» ставится при выполнении более 50% экзаменационного задания в билете, неполных и слабо аргументированных ответах, демонстрирующих общее представление и элементарное понимание существа поставленных вопросов и понятийного аппарата.

Оценка «неудовлетворительно» ставится при выполнении менее 50% экзаменационного задания в билете, незнании и непонимании студентом существа заданных вопросов.

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение

6.1. Рекомендуемая литература

№ п/п	Автор, название, место издания, издательство, год издания учебной и учебно-методической литературы	Количество экземпляров
1	Панкратов, Ф.Г. Коммерческая деятельность [Электронный ресурс] : учебник для вузов / Ф. Г. Панкратов, Н. Ф. Солдатов. - Электрон.дан. - М. : Дашков и К°, 2014. - 500 с. - (Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°"). - Режим доступа: http://e.lanbook.com/view/book/56228/ , требуется регистрация. - Яз.рус. - Загл. с экрана. - ISBN 978-5-394-01418-5.	Неограниченный доступ
2	Маклаков, Г.В. Эффективность коммерческой деятельности [Электронный ресурс] : монография / Г. В. Маклаков. - Электрон.дан. - М. : Дашков и К, 2016. - 232 с. - Режим доступа: http://e.lanbook.com/view/book/70612/ , требуется регистрация. - Загл. с экрана. - Яз.рус. - ISBN 978-5-394-02599-0.	Неограниченный доступ
3	Половцева, Ф.П. Коммерческая деятельность [Текст] : учебник для вузов / Ф. П. Половцева. - 2-е изд. - М. : Инфра-М, 2014. - 224 с. - (Высшее образование: Бакалавриат). - ISBN 978-5-16-006593-9. - к115 : 329-89.	Неограниченный доступ
4	Организация предпринимательской деятельности [Электронный ресурс] : учеб. пособие для вузов / Шеменова О.В., ред. ; Харитоновна Т.В., ред. - Электрон. дан. - М. : Дашков и К°, 2017. - 296 с. - Режим доступа: https://e.lanbook.com/reader/book/93474/ , требуется регистрация. - Яз. рус. - Загл. с экрана. - ISBN 978-5-394-01147-4	Неограниченный доступ
5	Пономарева, З.М. Деловые игры в коммерческой деятельности. Темы: "Аукцион", "Биржа" [Электронный ресурс] : практикум для студентов бакалавриата / З. М. Пономарева. - 2-е изд. - М. : Дашков и К°, 2015. - 184 с. - (Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°"). - Режим доступа: http://e.lanbook.com/view/book/56198/ , требуется регистрация. - Яз.рус. - Загл. с экрана. - ISBN 978-5-394-01830-5.	Неограниченный доступ
6	Организация производства и предпринимательство в АПК [Электронный ресурс] : учебник / Парамонов П.Ф., ред. -	Неограниченный доступ

	<p>3-е изд., стер. - Электрон. дан. - Санкт-Петербург : Лань, 2018. - 472 с. : ил. - (Учебники для вузов. Специальная литература). - Режим доступа: https://e.lanbook.com/reader/book/108320/#2, требуется регистрация. - Загл. с экрана. - Яз. рус. - ISBN 978-5-8114-2251-7.</p>	
7	<p>Концепция эффективного предпринимательства в сфере новых решений, проектов и гипотез : монография / Эскиндаров М.А., ред. - 2-е изд. - М. : Дашков и К°, 2019. - 641 с. - Режим доступа: https://e.lanbook.com/reader/book/119239/#1, требуется регистрация. - ISBN 978-5-394-03293-6.</p>	Неограниченный доступ

6.2. Лицензионное программное обеспечение

Наименование программного обеспечения	Сведения о правообладателе (лицензиат, номер лицензии, дата выдачи, срок действия) и заключенном с ним договоре
WindowsProf7AcademicOpenLicense	Майкрософт,47105956,30.06.2010,постоянная
MicrosoftOffice2010RussianAcademicOpenLicense	Майкрософт,47105956,30.06.2010,постоянная
MicrosoftWindowsSL8.1RussianAcademicOpenLicense	Майкрософт,64407027,25.11.2014,постоянная
MicrosoftOffice2013RussianAcademicOpenLicense	Майкрософт,64407027,25.11.2014,постоянная
MicrosoftExchangeStandard2007AcademicDeviceCAL	Майкрософт,44794865,13.11.2008,постоянная
MicrosoftWindowsServerAcademicDeviceCALЭ	Майкрософт,44794865,13.11.2008,постоянная
MicrosoftSQLServerStandardEditionAcademic	Майкрософт,44794865,13.11.2008,постоянная
MicrosoftExchangeServerStandardEditionAcademic	Майкрософт,44794865,13.11.2008,постоянная
MicrosoftWindowsTerminalSvcsDeviceCAL	Майкрософт,44794865,13.11.2008,постоянная
MicrosoftWindowsServerStandard2008Academic	Майкрософт,44794865,13.11.2008,постоянная
MicrosoftWindowsServerStandard2008R2Academic	Майкрософт,48946846,24.08.2011,постоянная
MicrosoftForefrontTMGStandard2010	Майкрософт,48946846,24.08.2011,постоянная
MicrosoftWindowsServerStandard2012Academic	Майкрософт,61149292,15.11.2012,постоянная
SunRavBookOffice	SunRavSoftware,25.04.2012,постоянная
SunRavTestOfficePro	SunRavSoftware,25.04.2012,постоянная
Программноеобеспечение«Антиплагиат»	АО «Антиплагиат», лицензионный договор № 4121 от 01.09.2021, 1 год
KasperskyEndpointSecurityдлябизнеса–Стандартный Russian Edition. 250-499Node 1 yearEducationalRenewalLicense	ООО «ДримСофт», договор №108 от 24.03.2022, 1 год

7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Наименование специальных* помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения
Учебные аудитории для курсового проектирования (выполнения курсовых работ) и самостоятельной работы	Аудитория 257, оснащенная специализированной мебелью и техническими средствами обучения Компьютеры – 16 шт. с доступом в электронно-образовательную среду Академии, ЭБС сети Интернет Intel(R)Pentium(R)CPU G4600@3.60GHz:.	MicrosoftWindows7(WindowsProf7AcademicOpenLicense Майкрософт4710595630.06.2010) KasperskyEndpointSecurity для WindowsGoogleChrome (не лицензируется)MicrosoftOffice 2007 (MicrosoftOffice 2010RussianAcademicOpenLicense Майкрософт4710595630.06.2010 Mathcad14 AutodeskAutoCAD2015 (AutodeskEducationMasterSuite2020 Autodesk 555-7028437021.10.2020) CorelDRAWGraphicsSuiteX6АИБС МАРК-SQL 1.17КОМПАС-3DV15.2(КОМПАС-АвтопроектКОМПАС3DV14АСКОНМЦ-14-0043001.01.2010постоянная)
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации	Аудитория 255, оснащенная специализированной мебелью: столы ученические 9 шт., стол преподавателя1шт., стулья19шт., стенд обучающий 1 шт., витраж с тумбами 1 шт., доска ученическая 1 шт., шкаф для документов1шт., трибуна 1 шт., столлабораторный1шт., демонстрационный материал.	

Помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования	Аудитория440СерверRStyle, СерверDEPO, СерверIntelP4308,Компьютер i5/8G/1TBКомпьютер i5/8/500GКомпьютер i5/8/500GКомпьютер E6850/4/500GКомпьютери5/4/500G	Microsoft WindowsServerStandard2008AcademicLic 44794865 MicrosoftWindowsServerStandard2008R2AcademicLic 48946846 MicrosoftSQLServerStandardEditionAcademicLic 44794865 Windows7, Office2007, MicrosoftOpen License64407027,47105956
	Аудитория117Компьютер i7/4/500Компьютер Celeron2.8/512/360 Паяльная станция, осциллограф, мультиметр, микроскоп	Windows7,Office2007, MicrosoftOpenLicense64407027,47105956

*Специальные помещения – аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Рабочая программа квалификационного экзамена составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.04.02 Менеджмент, направленности (профиля) «Корпоративный менеджмент».

Составитель (и):

Заведующий кафедрой
менеджмента и права,
Котлярова Л.Д.

Заведующий кафедрой
менеджмента и права,
Котлярова Л.Д.