

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Волхонов Михаил Станиславович

Должность: Врио ректора

Дата подписания: 21.07.2022 12:00:23

Уникальный программный ключ:

b2dc75470204bc2bfec58d577a1b983ee223ea27959a45aa0c172d40010c0c81

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«КОСТРОМСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»

Согласовано:

Председатель методической комиссии  
экономического факультета

\_\_\_\_\_ / Королева Е.В./

«08» июня 2022 года

Утверждаю:

Декан экономического факультета

\_\_\_\_\_ / Середа Н.А./

«15» июня 2022 года

**АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ**

**ФИНАНСОВЫЙ ИНЖИНИРИНГ**

Направление подготовки  
/специальность/

38.04.01 Экономика

Направленность (профиль)

Корпоративные финансы

Квалификация выпускника

магистр

Форма обучения

очно-заочная

Срок освоения ОПОП ВО

2 года 4 месяца

Караваево 2022

## 1. Цель и задачи дисциплины

Цель дисциплины:

Целью изучения дисциплины «Финансовый инжиниринг» является освоение особенностей эффективного инновационного конструирования на рынках долговых и долевого финансовых инструментов корпораций

Задачи дисциплины:

- изучение основных механизмов реализации финансовых инноваций;
- развитие навыков самостоятельного решения практических задач в области финансовой инженерии;
- освоить принципы формирования новых операционных схем и стратегий корпорации с использованием широкого спектра ценных бумаг и производных финансовых инструментов;
- изучение особенностей применения инновационных финансовых инструментов.

## 2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

2.1 Дисциплина Б1.О.10 Финансовый инжиниринг относится к обязательной части Блока 1 «Дисциплины (модули) ОПОП ВО.

2.2. Для изучения данной дисциплины (модуля) необходимы знания, умения и навыки, формируемые предшествующими дисциплинами:

- Управленческая экономика
- Финансовый менеджмент

2.3. Перечень последующих дисциплин, для которых необходимы знания, умения и навыки, формируемые данной дисциплиной:

- Риск-менеджмент
- Итоговая аттестация.

## 3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие компетенций: ПКос-1, ПКос-2

Категория компетенции	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
Профессиональные компетенции	ПКос-1 Способен проводить финансовое консультирование по широкому спектру финансовых услуг	ИД-1 <sub>ПКос-1</sub> Формирует и анализирует информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам ИД-2 <sub>ПКос-1</sub> Понимает и разъясняет суть, юридические и экономические характеристики финансовых продуктов и услуг
	ПКос-2 Способен разрабатывать финансовый план и целевой инвестиционный портфель	ИД-1 <sub>ПКос-2</sub> Осуществляет финансовый анализ и финансовое планирование, мониторинг выполнения финансового плана ИД-2 <sub>ПКос-2</sub> Моделирует параметры целевого

		инвестиционного портфеля, разрабатывает рекомендации по управлению инвестициями
--	--	---

В результате освоения дисциплины студент должен:

Знать:

Экономические основы конструирования финансовых продуктов;

Принципы и методы создания финансовых инструментов;

Способы проектирования, разработки и реализации финансовых продуктов и услуг;

Необходимый спектр финансовых продуктов и услуг;

Общие принципы и технологии продаж финансовых продуктов и услуг;

Основные направления совершенствования финансовых продуктов и услуг;

Принципы подбора и распределения активов;

Методы количественного и качественного анализа финансовых показателей;

Методики инвестиционного профилирования клиентов (риск-профилирование).

Уметь:

Анализировать финансовую информацию функционирования финансовых рынков;

Проводить оценку эффективности работы с финансовыми инструментами на финансовых рынках и его участниками;

Осуществлять подбор финансовых продуктов и услуг;

Предоставлять качественные профессиональные услуги, ориентированные на потребности и интересы организации;

Собирать, анализировать и предоставлять достоверную информацию в масштабах всего спектра финансовых (инвестиционных) услуг;

Выступать в качестве эксперта в процессе принятия важных финансовых решений;

Осуществлять профессиональные консультации, гарантирующие понимание всех преимуществ, возможностей и рисков;

Учитывать текущую финансовую ситуацию и перспективу при оценке предложений, направленных на решение финансовых задач организации;

Планировать, прогнозировать и оценивать изменения финансовой ситуации при пользовании финансовыми (инвестиционными) услугами;

Отстаивать интересы организации в повышении качества, доступности и безопасности инвестиционных услуг;

Проводить структурированное интервью и анкетирование клиента на предмет инвестиционного профиля;

Использовать расчетные таблицы и калькуляторы;

Оценивать затраты на проведение финансовых операций;

Рассчитывать величину портфеля, достаточную для покрытия финансовых целей;

Определять порядок проведения финансовых операций в зависимости от вида финансовых продуктов;

Владеть:

Навыками конструирования финансовых продуктов для управления рисками, ликвидностью и доходностью

Навыками применения способов проектирования, разработки и реализации финансовых продуктов и услуг

Навыками предоставления потребителю финансовых услуг информации о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты

Приемами разъяснения сути финансовых продуктов, юридических и экономических характеристик финансовых продуктов и услуг, определения критериев отбора поставщиков финансовых услуг и подбора поставщиков в соответствии с выделенными критериями, предоставления достоверной информации по контрагентам, условиям, требованиям к контрагенту, предмету сделки

Приемами составления окончательного перечня предлагаемых организации финансовых продуктов

Навыками консультирования по вопросам составления личного бюджета, формирования сбережений, разъяснения клиенту экономических и правовых последствий финансовых решений, консультирование контрагентов по вопросам, относящимся к компетенции деятельности

Приемами организация продажи финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана, дополнительной продажи финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана;

Навыками выявления качественных и количественных свойств рисков в предполагаемых к использованию финансовых продуктах;

Методами подбора классов активов и финансовых продуктов в соответствии с потребностями клиента, пересмотра (ребалансировка) состава активов клиентского портфеля;

Навыками определения и согласования правил информирования клиента, презентации согласованных финансовых решений клиенту, определения критериев взаимодействия с клиентом.

#### **4. Структура дисциплины**

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зачетных единиц, 180 часов.

Форма промежуточной аттестации – экзамен.