

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Волхонов Михаил Станиславович

Должность: Врио ректора

Дата подписания: 24.09.2023 22:22:20

Уникальный программный ключ:

b2dc75470204bc2bfec58d577a1b983ee223ea27959b45aadc172d40b10c0c81

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«КОСТРОМСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ»

Согласовано:

Председатель методической комиссии
экономического факультета

_____ / Королева Е.В. /

«07» июня 2023 года

Утверждаю:

Декан экономического факультета

_____ / Середа Н.А. /

«14» июня 2023 года

АННОТАЦИЯ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

ФИНАНСОВЫЙ ИНЖИНИРИНГ

Направление подготовки
/специальность/

38.04.01 Экономика

Направленность (профиль)

Корпоративные финансы

Квалификация выпускника

магистр

Форма обучения

очно-заочная

Срок освоения ОПОП ВО

2 года 4 месяца

Караваево 2023

1. Цель и задачи дисциплины

Цель дисциплины:

Целью изучения дисциплины «Финансовый инжиниринг» является освоение особенностей эффективного инновационного конструирования на рынках долговых и долевого финансовых инструментов корпораций

Задачи дисциплины:

- изучение основных механизмов реализации финансовых инноваций;
- развитие навыков самостоятельного решения практических задач в области финансовой инженерии;
- освоить принципы формирования новых операционных схем и стратегий корпорации с использованием широкого спектра ценных бумаг и производных финансовых инструментов;
- изучение особенностей применения инновационных финансовых инструментов.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

2.1 Дисциплина Б1.О.10 Финансовый инжиниринг относится к обязательной части Блока 1 «Дисциплины (модули) ОПОП ВО.

2.2. Для изучения данной дисциплины (модуля) необходимы знания, умения и навыки, формируемые предшествующими дисциплинами:

- Управленческая экономика
- Финансовый менеджмент

2.3. Перечень последующих дисциплин, для которых необходимы знания, умения и навыки, формируемые данной дисциплиной:

- Риск-менеджмент
- Итоговая аттестация.

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие компетенций: ПКос-1, ПКос-2

Категория компетенции	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
Профессиональные компетенции	ПКос-1 Способен проводить финансовое консультирование по широкому спектру финансовых услуг	ИД-1 _{ПКос-1} Формирует и анализирует информацию о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты, условий по банковским продуктам и услугам ИД-2 _{ПКос-1} Понимает и разъясняет суть, юридические и экономические характеристики финансовых продуктов и услуг
	ПКос-2 Способен разрабатывать финансовый план и целевой инвестиционный портфель	ИД-1 _{ПКос-2} Осуществляет финансовый анализ и финансовое планирование, мониторинг выполнения финансового плана ИД-2 _{ПКос-2} Моделирует параметры целевого

		инвестиционного портфеля, разрабатывает рекомендации по управлению инвестициями
--	--	---

В результате освоения дисциплины студент должен:

Знать:

- Экономические основы конструирования финансовых продуктов;
- Принципы и методы создания финансовых инструментов;
- Способы проектирования, разработки и реализации финансовых продуктов и услуг;
- Необходимый спектр финансовых продуктов и услуг;
- Общие принципы и технологии продаж финансовых продуктов и услуг;
- Основные направления совершенствования финансовых продуктов и услуг;
- Принципы подбора и распределения активов;
- Методы количественного и качественного анализа финансовых показателей;
- Методики инвестиционного профилирования клиентов (риск-профилирование).

Уметь:

- Анализировать финансовую информацию функционирования финансовых рынков;
- Проводить оценку эффективности работы с финансовыми инструментами на финансовых рынках и его участниками;
- Осуществлять подбор финансовых продуктов и услуг;
- Предоставлять качественные профессиональные услуги, ориентированные на потребности и интересы организации;
- Собирать, анализировать и предоставлять достоверную информацию в масштабах всего спектра финансовых (инвестиционных) услуг;
- Выступать в качестве эксперта в процессе принятия важных финансовых решений;
- Осуществлять профессиональные консультации, гарантирующие понимание всех преимуществ, возможностей и рисков;
- Учитывать текущую финансовую ситуацию и перспективу при оценке предложений, направленных на решение финансовых задач организации;
- Планировать, прогнозировать и оценивать изменения финансовой ситуации при пользовании финансовыми (инвестиционными) услугами;
- Отстаивать интересы организации в повышении качества, доступности и безопасности инвестиционных услуг;
- Проводить структурированное интервью и анкетирование клиента на предмет инвестиционного профиля;
- Использовать расчетные таблицы и калькуляторы;
- Оценивать затраты на проведение финансовых операций;
- Рассчитывать величину портфеля, достаточную для покрытия финансовых целей;
- Определять порядок проведения финансовых операций в зависимости от вида финансовых продуктов;
- Владеть:
 - Навыками конструирования финансовых продуктов для управления рисками, ликвидностью и доходностью
 - Навыками применения способов проектирования, разработки и реализации финансовых продуктов и услуг
 - Навыками предоставления потребителю финансовых услуг информации о состоянии и перспективах рынка, тенденциях в изменении курсов ценных бумаг, иностранной валюты
 - Приемами разъяснения сути финансовых продуктов, юридических и экономических характеристик финансовых продуктов и услуг, определения критериев отбора поставщиков финансовых услуг и подбора поставщиков в соответствии с выделенными критериями, предоставления достоверной информации по контрагентам, условиям, требованиям к контрагенту, предмету сделки

Приемами составления окончательного перечня предлагаемых организации финансовых продуктов

Навыками консультирования по вопросам составления личного бюджета, формирования сбережений, разъяснения клиенту экономических и правовых последствий финансовых решений, консультирование контрагентов по вопросам, относящимся к компетенции деятельности

Приемами организация продажи финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана, дополнительной продажи финансовых продуктов в рамках персонального финансового плана;

Навыками выявления качественных и количественных свойств рисков в предполагаемых к использованию финансовых продуктах;

Методами подбора классов активов и финансовых продуктов в соответствии с потребностями клиента, пересмотра (ребалансировка) состава активов клиентского портфеля;

Навыками определения и согласования правил информирования клиента, презентации согласованных финансовых решений клиенту, определения критериев взаимодействия с клиентом.

4. Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 зачетных единиц, 180 часов.

Форма промежуточной аттестации – экзамен.