

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Волхонов Михаил Станиславович

Должность: Врио ректора

Дата подписания: 22.11.2023 17:32:07

Уникальный программный ключ:

b2dc75470204bc2bfec58d577a1b983ee223eaf793944baa8c2f2d00168c81

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

"КОСТРОМСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ"

Согласовано:

Председатель методической комиссии  
экономического факультета

\_\_\_\_\_ / Королева Е.В./

«07» июня 2023 года

Утверждаю:

Декан экономического факультета

\_\_\_\_\_ / Середа Н.А./

«14» июня 2023 года

## РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

### МАРКЕТИНГ

Направление подготовки/Специальность	<u>38.03.01 Экономика</u>
Направленность (профиль)	<u>Учетно-аналитические системы и аудит в цифровой экономике»</u>
Квалификация выпускника	<u>бакалавр</u>
Форма обучения	<u>очная, очно-заочная</u>
Срок освоения ОПОП ВО	<u>4 года, 4 года 6 месяцев</u>

Каравеево 2023

### 1. Цель и задачи дисциплины

Целью освоения дисциплины «Маркетинг» является формирование умений и навыков применять теорию маркетинга для решения конкретных ситуаций.

Задачи дисциплины: формирование базовых знаний в области теории и практики маркетинга.

### 2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

2.1. Дисциплина (Б1.О.19 «Маркетинг») относится к обязательной части Блока 1 Дисциплины (модули) ОПОП ВО.

2.2. Для изучения данной дисциплины (модуля) необходимы следующие знания, умения и навыки, формируемые предшествующими дисциплинами:

- История;
- Правоведение;
- Макроэкономика;
- Микроэкономика.

2.3. **Перечень последующих дисциплин**, для которых необходимы знания, умения и навыки, формируемые данной дисциплиной:

- Менеджмент;
- Экономика организаций.

### 3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие компетенций: УК-1; УК-10; ОПК-3.

Категория компетенции	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции
<b>Универсальные компетенции</b>		
Универсальные компетенции	УК-1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	ИД-1 <sub>УК-1</sub> Анализирует задачу, выделяя ее базовые составляющие ИД-2 <sub>УК-1</sub> Осуществляет поиск и критический анализ информации, необходимой для решения поставленной задачи ИД-3 <sub>УК-1</sub> Планирует возможные варианты решения задачи, оценивая их достоинства и недостатки ИД-4 <sub>УК-1</sub> Определяет и оценивает последствия возможных решений задачи
	УК-10 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	ИД-1 <sub>УК-10</sub> Знает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития ИД-2 <sub>УК-10</sub> Понимает цели

		и механизмы основных видов государственной социально-экономической политики ИД-3 <sub>ук-10</sub> Обосновывает принятие экономических решений, использует экономические инструменты и методы при выполнении конкретных задач и достижения поставленных целей
<b>Общепрофессиональные компетенции</b>		
Общепрофессиональные компетенции	ОПК-3. Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне	ИД-1 <sub>опк-3</sub> Понимает движущие силы и закономерности экономических процессов на микро- и макроуровне ИД-2 <sub>опк-3</sub> Анализирует и интерпретирует данные о социально-экономических явлениях и процессах на микро- и макроуровне

#### В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ СТУДЕНТ ДОЛЖЕН:

##### Знать:

- основные методы классификации и оценки источников информации с точки зрения временных и пространственных условий их возникновения, соответствия для решения поставленной задачи;
- принципы и технологию поиска, сбора, отбора, обобщения и анализа информации,
- сущность системного подхода к решению профессиональных задач;
- понятийный аппарат экономической науки, базовые принципы функционирования экономики;
- основные термины и понятия, определяющие экономические процессы и явления на микро- и макроуровне.

##### Уметь:

- анализировать задачу, выделяя ее базовые составляющие;
- анализировать и систематизировать разнородные данные; синтезировать информацию, представленную в различных источниках;
- отличать факты от мнений, интерпретаций, оценок, формировать собственные мнения и суждения, аргументировать свои выводы и точку зрения;
- определять и оценивать последствия возможных решений задачи;

- использовать основные положения и методы экономических наук при решении социальных и профессиональных задач;
- проводить анализ и интерпретацию данные о социально-экономических явлениях и процессах.

Владеть:

- навыками научного поиска и практической работы с информационными источниками;
- навыками формирования возможных вариантов решения поставленной задачи, оценки их достоинств и недостатков, определения возможных последствий различных вариантов решений задачи;
- навыками использования основных положений и методов экономических наук при решении социальных и профессиональных задач;
- навыками анализа и интерпретации данных о социально-экономических явлениях и процессах на микро- и макроуровне.

#### 4. Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 6 зачетные единицы, 216 часа.

Форма промежуточной аттестации экзамен.

Очная форма обучения

Вид учебной работы		Всего часов	Распределение по семестрам
			Семестр 4
Контактная работа – всего		123	123
в том числе:			
Лекции (Л)		60	60
Практические занятия (Пр)		60	60
Консультации (К)		3	3
Самостоятельная работа студента (СР) (всего)		93	93
в том числе:			
Подготовка к практическим занятиям		20	20
Самостоятельное изучение учебного материала		37	37
Форма промежуточной аттестации	зачет (З)*		
	экзамен (Э)*	36,0*	36,0*
Общая трудоемкость / контактная работа	часов	216/123	216/123
	зач. ед.	6/3,4	6/3,4

\* – часы используются для подготовки к контрольным испытаниям в течение семестра

Очно-заочная форма обучения

Вид учебной работы		Всего часов	Распределение по семестрам
			Семестр 4
Контактная работа – всего		61,5	61,5

в том числе:			
Лекции (Л)		30	30
Практические занятия (Пр)		30	30
Консультации (К)		1,5	1,5
Самостоятельная работа студента (СР) (всего)		154,5	154,5
в том числе:			
Подготовка к практическим занятиям		49	49
Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсам)		76,5	76,5
Форма промежуточной аттестации	зачет (З)*		
	экзамен (Э)*	36,0*	36,0*
Общая трудоемкость / контактная работа	часов	216/61,5	216/61,5
	зач. ед.	6/1,7	6/1,7

\* – часы используются для подготовки к контрольным испытаниям в течение семестра

## 5. Содержание дисциплины

### 5.1. Разделы дисциплины, виды учебной деятельности и формы контроля

#### Очная форма обучения

№ п/п		№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Вид учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов (в часах)					Форма текущего контроля успеваемости
				Л	Пр/С/Лаб	К/КР/КП	СР	всего	
1		2	3	4	5	6	7	8	9
1.		4	Основы современного маркетинга 1. Понятие и подходы к маркетингу 2. Функции маркетинга, их классификация 3. Цели и принципы маркетинга	5	5		8	18	Тестирование
2.			Основные концепции развития маркетинга 1. Эволюция концепций маркетинга 2. Задачи маркетинга 3. Виды маркетинга	5	5		8	18	Тестирование

3.			Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования 1. Система маркетинговой информации 2. Система маркетинговых исследований 3. Методы маркетинговых исследований	5	5		8	18	Тестирование
4.			Сегментация рынка 1. Понятие и сущность сегментации 2. Критерии и признаки целевого сегмента рынка 3. Способы сегментации рынка 4. Поиск «ниши» рынка и позиционирования товара	5	5		8	18	Тестирование
5.			Товарная политика 1. Товар в системе маркетинга 2. Классификация товара 3. Марка и упаковка товара	5	5		8	18	Тестирование
6.			Жизненный цикл товара 1. Концепции ЖЦТ 2. Этапы ЖЦТ 3. Концепция внедрения товара на внутреннем и международном рынке	5	5		8	18	Тестирование
7.			Маркетинговая среда 1. Составляющие маркетинговой среды 2. Основные факторы микросреды функционирования фирмы 3. Основные факторы макросреды функционирования фирмы	5	5		8	18	Тестирование
8.			Ценовая политика 1. Ценовая политика 2. Методы ценообразования 3. Факторы, влияющие на установление цен 4. Механизмы реализации ценовой политики 5. Система и классификация цен	5	5		8	18	Тестирование

9.		Каналы товародвижения 1.Уровни каналов распределения 2.Горизонтальная и вертикальная маркетинговые системы 3.Важнейшие элементы товародвижения 4. Методы распространения товара	5	5		8	18	Тестирование
10.		Продвижение товара 1.Понятие рекламы и история ее развития 2.Рекламная программа и формы ее обращения 3.Закон РФ о рекламе 4.Пропаганда и стимулирование сбыта 5.Public relations – связь с общественностью	5	5		8	18	Тестирование
11.		Международный маркетинг и маркетинг услуг 1.Среда международного маркетинга 2.Способы выхода на международный рынок 3.Ограничения, существующие в международной торговле 4. Развитие маркетинга услуг	10	10		13	33	Тестирование
12.		Консультации			3		3	Консультирование
		ИТОГО:	60	60	3	93	216	

Очно-заочная форма обучения

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Вид учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов (в часах)					Форма текущего контроля успеваемости
			Л	Пр/С/Лаб	К/КР/КП	СР	всего	
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1.	4	Основы современного маркетинга 1.Понятие и подходы к маркетингу 2.Функции маркетинга, их классификация 3.Цели и принципы маркетинга	2	2		14	18	Тестирование

2.	Основные концепции развития маркетинга 1.Эволюция концепций маркетинга 2. Задачи маркетинга 3. Виды маркетинга	2	2		14	18	Тестирование
3.	Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования 1.Система маркетинговой информации 2.Система маркетинговых исследований 3.Методы маркетинговых исследований	4	4		14	22	Тестирование
4.	Сегментация рынка 1.Понятие и сущность сегментации 2.Критерии и признаки целевого сегмента рынка 3.Способы сегментации рынка 4.Поиск «ниши» рынка и позиционирования товара	2	2		14	18	Тестирование
5.	Товарная политика 1.Товар в системе маркетинга 2.Классификация товара 3.Марка и упаковка товара	3	3		14	20	Тестирование
6.	Жизненный цикл товара 1.Концепции ЖЦТ 2.Этапы ЖЦТ 3.Концепция внедрения товара на внутреннем и международном рынке	2	2		13	17	Тестирование
7.	Маркетинговая среда 1.Составляющие маркетинговой среды 2.Основные факторы микросреды функционирования фирмы 3.Основные факторы макросреды функционирования фирмы	3	3		14	20	Тестирование
8.	Ценовая политика 1. Ценовая политика 2. Методы ценообразования 3.Факторы, влияющие на установление цен 4.Механизмы реализации ценовой политики 5.Система и классификация цен	3	3		14	20	Тестирование
9.	Каналы товародвижения 1.Уровни каналов распределения 2.Горизонтальная и вертикальная маркетинговые системы 3.Важнейшие элементы товародвижения 4. Методы распространения товара	3	3		14	20	Тестирование



10.	Продвижение товара 1.Понятие рекламы и история ее развития 2.Рекламная программа и формы ее обращения 3.Закон РФ о рекламе 4.Пропаганда и стимулирование сбыта 5.Public relations – связь с общественностью	3	3		15,5,	21,5	Тестирование
11.	Международный маркетинг и маркетинг услуг 1.Среда международного маркетинга 2.Способы выхода на международный рынок 3.Ограничения, существующие в международной торговле 4. Развитие маркетинга услуг	3	3		14	20	Тестирование
12.	Консультации			1,5		3	Консультирование
	ИТОГО:	30	30	1,5	154,5	216	

## 5.2. Практические и семинарские занятия, лабораторные работы

### Очная форма обучения

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Наименование лабораторных (практических, семинарских) работ	Всего часов
1.	4	Основы современного маркетинга	Основы современного маркетинга 1.Понятие и подходы к маркетингу 2.Функции маркетинга, их классификация 3.Цели и принципы маркетинга	5
2.		Основные концепции развития маркетинга	Основные концепции развития маркетинга 1.Эволюция концепций маркетинга 2. Задачи маркетинга 3. Виды маркетинга	5
3.		Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования	Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования 1.Система маркетинговой информации 2.Система маркетинговых исследований 3.Методы маркетинговых исследований	5
4.		Сегментация рынка	Сегментация рынка 1.Понятие и сущность	5

			<p>сегментации</p> <p>2.Критерии и признаки целевого сегмента рынка</p> <p>3.Способы сегментации рынка</p> <p>4.Поиск «ниши» рынка и позиционирования товара</p>	
5.		Товарная политика	<p>Товарная политика маркетинга</p> <p>1.Товар в системе маркетинга</p> <p>2.Классификация товара</p> <p>3.Марка и упаковка товара</p>	5
6.		Жизненный цикл товара	<p>Жизненный цикл товара</p> <p>1.Концепции ЖЦТ</p> <p>2.Этапы ЖЦТ</p> <p>3.Концепция внедрения товара на внутреннем и международном рынке</p>	5
7.	4	Маркетинговая среда	<p>Маркетинговая среда</p> <p>1.Составляющие маркетинговой среды</p> <p>2.Основные факторы микросреды функционирования фирмы</p> <p>3.Основные факторы макросреды функционирования фирмы</p>	5
8.	4	Ценовая политика	<p>Ценовая политика</p> <p>1. Ценовая политика</p> <p>2. Методы ценообразования</p> <p>3. Факторы, влияющие на установление цен</p> <p>4.Механизмы реализации ценовой политики</p> <p>5.Система и классификация цен</p>	5
9.	4	Каналы товародвижения	<p>Каналы товародвижения</p> <p>1.Уровни каналов распределения</p> <p>2.Горизонтальная и вертикальная маркетинговые системы</p> <p>3.Важнейшие элементы товародвижения</p> <p>4. Методы распространения товара</p>	5
10.	4	Продвижение товара	<p>Продвижение товара</p> <p>1.Понятие рекламы и история ее развития</p> <p>2.Рекламная программа и формы ее обращения</p> <p>3.Закон РФ о рекламе</p> <p>4.Пропаганда и стимулирование сбыта</p> <p>5.Public relations – связь с общественностью</p>	5
11.	4	Международный маркетинг и	Международный маркетинг и	10

		маркетинг услуг	маркетинг услуг 1.Среда международного маркетинга 2.Способы выхода на международный рынок 3.Ограничения, существующие в международной торговле 4. Развитие маркетинга услуг	
ИТОГО:				60

Очно-заочная форма обучения

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Наименование лабораторных (практических, семинарских) работ	Всего часов
1	4	Основы современного маркетинга	Основы современного маркетинга 1.Понятие и подходы к маркетингу 2.Функции маркетинга, их классификация 3.Цели и принципы маркетинга	2
2		Основные концепции развития маркетинга	Основные концепции развития маркетинга 1.Эволюция концепций маркетинга 2. Задачи маркетинга 3. Виды маркетинга	2
3		Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования	Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования 1.Система маркетинговой информации 2.Система маркетинговых исследований 3.Методы маркетинговых исследований	4
4		Сегментация рынка	Сегментация рынка 1.Понятие и сущность сегментации 2.Критерии и признаки целевого сегмента рынка 3.Способы сегментации рынка 4.Поиск «ниши» рынка и позиционирования товара	2
5		Товарная политика	Товарная политика маркетинга 1.Товар в системе маркетинга 2.Классификация товара 3.Марка и упаковка товара	3
6		Жизненный цикл товара	Жизненный цикл товара 1.Концепции ЖЦТ 2.Этапы ЖЦТ	2

			3. Концепция внедрения товара на внутреннем и международном рынке	
7	4	Маркетинговая среда	Маркетинговая среда 1. Составляющие маркетинговой среды 2. Основные факторы микросреды функционирования фирмы 3. Основные факторы макросреды функционирования фирмы	3
8	4	Ценовая политика	Ценовая политика 1. Ценовая политика 2. Методы ценообразования 3. Факторы, влияющие на установление цен 4. Механизмы реализации ценовой политики 5. Система и классификация цен	3
9	4	Каналы товародвижения	Каналы товародвижения 1. Уровни каналов распределения 2. Горизонтальная и вертикальная маркетинговые системы 3. Важнейшие элементы товародвижения 4. Методы распространения товара	3
10	4	Продвижение товара	Продвижение товара 1. Понятие рекламы и история ее развития 2. Рекламная программа и формы ее обращения 3. Закон РФ о рекламе 4. Пропаганда и стимулирование сбыта 5. Public relations – связь с общественностью	3
11	4	Международный маркетинг и маркетинг услуг	Международный маркетинг и маркетинг услуг 1. Среда международного маркетинга 2. Способы выхода на международный рынок 3. Ограничения, существующие в международной торговле 4. Развитие маркетинга услуг	3
ИТОГО:				60

### 5.3. Примерная тематика курсовых проектов (работ)

Курсовая работа не предусмотрена

## 5.4. Самостоятельная работа студента

Очная форма обучения

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Виды СР	Всего часов
1.	4	Основы современного маркетинга	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	8
2.		Основные концепции развития маркетинга	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	8
3.		Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	8
4.		Сегментация рынка	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах)	8

			Подготовка к контрольным испытаниям	
5.		Товарная политика	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	8
6.	4	Жизненный цикл товара	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	8
7.	4	Маркетинговая среда	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	8
8.		Ценовая политика	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным	8

			испытаниям	
9.		Каналы товародвижения	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	8
10.		Продвижение товара	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	8
11.		Международный маркетинг и маркетинг услуг	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	13
ИТОГО часов в семестре:				93

Очно-заочная форма обучения

№ п/п	№ семестра	Наименование раздела (темы) дисциплины	Виды СР	Всего часов
1.	4	Основы современного маркетинга	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по	14

			литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	
2		Основные концепции развития маркетинга	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	14
3		Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	14
4		Сегментация рынка	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	14
5		Товарная политика	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям	14



			в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	
6	4	Жизненный цикл товара	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	13
7	4	Маркетинговая среда	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	14
8		Ценовая политика	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	14
9.		Каналы товародвижения	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к	14

			контрольным испытаниям	
10.		Продвижение товара	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	15,5,
11.		Международный маркетинг и маркетинг услуг	Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернет-ресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	14
ИТОГО часов в семестре:				154,5

## 6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

### 6.1. Рекомендуемая литература

№ п/п	Автор, название, место издания, издательство, год издания учебной и учебно-методической литературы	Количество экземпляров
	Основная литература	
1	<b>Синяева, И.М.</b> Практикум по маркетингу / И. М. Синяева, С. В. Земляк, В. В. Синяев. - 5-е изд., перераб. и доп. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К°, 2016. - 240 с. - (Учебные издания для бакалавров). - Режим доступа: <a href="http://e.lanbook.com/reader/book/77281/">http://e.lanbook.com/reader/book/77281/</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
2	<b>Маркетинг</b> : метод. указания по выполнению контрольной работы для студентов направления подготовки 38.03.01 «Экономика» заочной формы обучения / Костромская ГСХА. Каф. менеджмента и права ; Степанченко О.Н. - 2-е изд., стереотип. - Электрон. дан. (1 файл). - Караваево : Костромская ГСХА, 2017. - Режим доступа: <a href="http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb">http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb</a> , требуется	Неограниченный доступ

	регистрация.	
3	<b>Годин, А.М.</b> Маркетинг : учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по направлению подготовки "Экономика", "Менеджмент" / А. М. Годин. - 12-е изд. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К°, 2017. - 656 с. - (Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°"). - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/105549/#2">https://e.lanbook.com/reader/book/105549/#2</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
4	<b>Маркетинг</b> : практикум для аудиторной и самостоятельной работы студентов направления подготовки 38.03.01 "Экономика" профиль "Экономическая безопасность" очной и заочной форм обучения / Костромская ГСХА. Каф. менеджмента и права ; Степанченко О.Н. - Караваево : Костромская ГСХА, 2019. - 37 с. : ил. - URL: <a href="http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb">http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb</a> ; <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/133578/#1">https://e.lanbook.com/reader/book/133578/#1</a> , требуется регистрация. - М119.2.	Неограниченный доступ
5	<b>Маркетинг</b> : практикум для контактной и самостоятельной работы студентов направления подготовки 38.03.01 Экономика очной, очно-заочной и заочной форм обучения / Котлярова Л. Д., сост. ; Костромская ГСХА. Кафедра менеджмента и права. - Караваево : Костромская ГСХА, 2021. - 36 с. - Текст : электронный. - URL: <a href="http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb/books/metod/M21_3662.pdf">http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb/books/metod/M21_3662.pdf</a> . - Режим доступа: для авториз. пользователей. - М121.1.	Неограниченный доступ
6	<b>Маркетинг</b> : практикум для контактной и самостоятельной работы студентов направления подготовки 38.03.02 Менеджмент направленность (профиль) «Управление предпринимательской деятельностью» очной формы обучения / Котлярова Л. Д., сост. ; Костромская ГСХА. Кафедра менеджмента и права. - Караваево : Костромская ГСХА, 2021. - 36 с. - Текст : электронный. - URL: <a href="http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb/books/metod/M21_3663.pdf">http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb/books/metod/M21_3663.pdf</a> . - Режим доступа: для авториз. пользователей. - М121.1.	Неограниченный доступ
7	<b>Нуралиев, С. У.</b> Маркетинг : учебник для бакалавров / С. У. Нуралиев, Д. С. Нуралиева. - Москва : Дашков и К°, 2020. - 360 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-03577-7. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229445">https://e.lanbook.com/book/229445</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
8	<b>Цахаев, Р. К.</b> Маркетинг : учебник / Р. К. Цахаев, Т. В. Мургузалиева. - 6-е изд., стер. - Москва : Дашков и К°, 2021. - 548 с. - ISBN 978-5-394-04350-5. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229454">https://e.lanbook.com/book/229454</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
9	<b>Ким, С. А.</b> Маркетинг : учебник / С. А. Ким. - 4-е изд., стер. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 258 с. - ISBN 978-5-394-04233-1. — Текст : электронный. — URL:	Неограниченный доступ

	<a href="https://e.lanbook.com/book/277337">https://e.lanbook.com/book/277337</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	
10	<b>Романов, А. А.</b> Маркетинг : учебное пособие / А. А. Романов, В. П. Басенко, Б. М. Жуков. - 4-е изд., стер. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 438 с. - ISBN 978-5-394-04234-8. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/277340">https://e.lanbook.com/book/277340</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
11	<b>Николаева, М. А.</b> Маркетинг : учебник и практикум / М. А. Николаева, С. А. Калугина. - Москва : Дашков и К°, 2023. - 364 с. - ISBN 978-5-394-05097-8. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/315923">https://e.lanbook.com/book/315923</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
	Дополнительная литература	
1	<b>Сафронова, Н.Б.</b> Маркетинговые исследования : учеб. пособие для бакалавриата / Н. Б. Сафронова, И. Е. Корнеева. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К, 2017. - 296 с. - (Учебные издания для бакалавриата). - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/93419/">https://e.lanbook.com/reader/book/93419/</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
2	<b>Синяева, И.М.</b> Маркетинг в предпринимательской деятельности : учебник для бакалавриата и специалистов вузов / И. М. Синяева, С. В. Земляк. - 5-е изд. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К, 2017. - 268 с. - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/93409/">https://e.lanbook.com/reader/book/93409/</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
3	<b>Меликян, О.М.</b> Поведение потребителей : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки "Экономика" / О. М. Меликян. - 4-е изд. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К°, 2016. - 280 с. - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/93311/">https://e.lanbook.com/reader/book/93311/</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
4	<b>Моргунов, В.И.</b> Инновационные процессы развития маркетинга в современной экономике : научное издание / В. И. Моргунов, А. И. Дубков. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К°, 2011. - 32 с. - Режим доступа: <a href="http://e.lanbook.com/reader/book/44074/">http://e.lanbook.com/reader/book/44074/</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
5	<b>Синяева, И.М.</b> Модель коммерческой системы инновационного маркетинга : монография / И. М. Синяева. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К, 2015. - 166 с. - Режим доступа: <a href="http://e.lanbook.com/reader/book/70545/">http://e.lanbook.com/reader/book/70545/</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
6	<b>Скляр, Е.Н.</b> Маркетинговые исследования : практикум : учебное пособие для вузов / Е. Н. Скляр, Г. И. Авдеенко, В. А. Алексунин. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К, 2016. - 216 с. - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/93362/">https://e.lanbook.com/reader/book/93362/</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
7	<b>Алексунин, В.А.</b> Маркетинговые коммуникации :	Неограниченный

	практикум : учебное пособия для вузов / В. А. Алексунин, Е. В. Дубаневич, Е. Н. Скляр. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К, 2016. - 196 с. - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/93365/">https://e.lanbook.com/reader/book/93365/</a> , требуется регистрация.	доступ
8	<b>Горнштейн, М.Ю.</b> Современный маркетинг : монография / М. Ю. Горнштейн. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К°, 2017. - 404 с. - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/103736/#2">https://e.lanbook.com/reader/book/103736/#2</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
9	<b>Управление маркетингом</b> : учебник и практикум / Карпова С.В., ред. ; Тюрина Д.В., ред. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К°, 2017. - 366 с. - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/103724/#2">https://e.lanbook.com/reader/book/103724/#2</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
10	<b>Маркетинг: Краткий толковый словарь основных маркетинговых понятий и современных терминов</b> / Перцовский Н.И., авт.-сост. - 4-е изд. - Электрон. дан. - Москва : Дашков и К°, 2018. - 140 с. - (Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°"). - Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com/reader/book/110739/#2">https://e.lanbook.com/reader/book/110739/#2</a> , требуется регистрация.	Неограниченный доступ
11	<b>Красюк, И. А.</b> Инновационный маркетинг : учебник / И. А. Красюк, С. М. Крымов, Г. Г. Иванов. — Москва : Дашков и К, 2020. — 170 с. — ISBN 978-5-394-03982-9. — Текст : электронный // Лань : электронно-библиотечная система. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/173956">https://e.lanbook.com/book/173956</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
12	<b>Маркетинг в здравоохранении</b> : учебник / Н. А. Савельева [и др.]. - Москва : Дашков и К°, 2020. - 297 с. - ISBN 978-5-394-03794-8. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/173925">https://e.lanbook.com/book/173925</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
13	<b>Маркетинг: Большой толковый словарь Александра Панкрухина</b> : словарь / Березин И. С., ред. - 3-е изд. перераб. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 520 с. - (Гильдия маркетологов). - ISBN 978-5-394-04814-2. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/228839">https://e.lanbook.com/book/228839</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
14	<b>Маркетинговое управление разработкой продукта</b> : учебное пособие / И. И. Скоробогатых [и др.]. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 176 с. - (Гильдия маркетологов). - ISBN 978-5-394-04827-2. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/228842">https://e.lanbook.com/book/228842</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
15	<b>Акулич, М. В.</b> Интернет-маркетинг : учебник для бакалавров / М. В. Акулич. - 2-е изд., пересмотр. - Москва : Дашков и К, 2021. - 346 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-04250-8. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229319">https://e.lanbook.com/book/229319</a> . —	Неограниченный доступ

	Режим доступа: для авториз. пользователей.	
16	<b>Патласов, О. Ю.</b> Маркетинг персонала : учебник для бакалавров / О. Ю. Патласов. - 3-е изд., стер. - Москва : Дашков и К°, 2021. - 382 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-04465-6. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229433">https://e.lanbook.com/book/229433</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
17	<b>Муртузалиева, Т. В.</b> Маркетинг услуг гостеприимства и туризма : учебно-практическое пособие / Т. В. Муртузалиева, Т. П. Розанова. - Москва : Дашков и К°, 2020. - 166 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-02710-9. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229439">https://e.lanbook.com/book/229439</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
18	<b>Скляр, Е. Н.</b> Маркетинговые исследования: Практикум : учебное пособие / Е. Н. Скляр, Г. И. Авдеенко, В. А. Алексунин. - Москва : Дашков и К, 2021. - 214 с. - ISBN 978-5-394-04349-9. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229460">https://e.lanbook.com/book/229460</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
19	<b>Алексунин, В. А.</b> Маркетинговые коммуникации: Практикум : учебное пособие / В. А. Алексунин, Е. В. Дубаневич, Е. Н. Скляр. - 2-е изд., стер. - Москва : Дашков и К, 2020. - 194 с. - ISBN 978-5-394-03541-8. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229463">https://e.lanbook.com/book/229463</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
20	<b>Маркетинговый анализ: инструментарий и кейсы :</b> учебное пособие / Латышова Л. С., ред. - 3-е изд. - Москва : Дашков и К°, 2021. - 142 с. - (Рекомендовано Гильдией маркетологов). - ISBN 978-5-394-04173-0. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229466">https://e.lanbook.com/book/229466</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
21	<b>Моргунов, В. И.</b> Международный маркетинг : учебник для бакалавров / В. И. Моргунов, С. В. Моргунов. - 4-е изд., стер. - Москва : Дашков и К°, 2020. - 180 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-03802-0. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229481">https://e.lanbook.com/book/229481</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
22	<b>Карпова, С. В.</b> Международный маркетинг : учебник / С. В. Карпова. - 6-е изд., перераб. и доп. - Москва : Дашков и К°, 2021. - 296 с. - ISBN 978-5-394-04183-9. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/229484">https://e.lanbook.com/book/229484</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
23	<b>Дробышева, Л. А.</b> Экономика, маркетинг, менеджмент : учебное пособие / Л. А. Дробышева. - 8-е изд. - Москва : Дашков и К°, 2021. - 152 с. - ISBN 978-5-394-04671-1. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://reader.lanbook.com/book/230069">https://reader.lanbook.com/book/230069</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ

24	<b>Логунцова, И. В.</b> Маркетинговые коммуникации. Сборник интерактивных заданий, деловых игр и кейсов : учебно-методическое пособие / И. В. Логунцова. - 2-е изд., стер. - Санкт-Петербург : Лань, 2022. - 52 с. - ISBN 978-5-8114-9035-6. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://reader.lanbook.com/book/183730">https://reader.lanbook.com/book/183730</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
25	<b>Биткова, Л. А.</b> Правовое регулирование маркетинговой деятельности : учебное пособие для вузов / Л. А. Биткова, Н. Ю. Приходько. - 2-е изд., стер. - Санкт-Петербург : Лань, 2022. - 104 с. - ISBN 978-5-8114-9070-7. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://reader.lanbook.com/book/184046">https://reader.lanbook.com/book/184046</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
26	<b>Черных, В. В.</b> Маркетинговые исследования рынка инновационного продукта : учебное пособие / В. В. Черных. - Санкт-Петербург : Лань, 2022. - 120 с. - ISBN 978-5-8114-2824-3. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://reader.lanbook.com/book/212726">https://reader.lanbook.com/book/212726</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
27	<b>Маркетинг в отраслях и сферах деятельности</b> : учебник / Абаев А. Л. ; Алексунин В. А. ; Гуриева М. Т. - 4-е изд. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 433 с. - ISBN 978-5-394-04185-3. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/277322">https://e.lanbook.com/book/277322</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
28	<b>Синяева, И. М.</b> Маркетинг в торговле : учебник / И. М. Синяева, С. В. Земляк, В. В. Синяев. - 7-е изд., перераб. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 396 с. - ISBN 978-5-394-04227-0. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/277328">https://e.lanbook.com/book/277328</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
29	<b>Парамонова, Т. Н.</b> Маркетинг торгового предприятия : учебник для бакалавров / Т. Н. Парамонова, И. Н. Красюк, В. В. Лукашевич. - 3-е изд., стер. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 282 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-03540-1. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/277325">https://e.lanbook.com/book/277325</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
30	<b>Синяева, И. М.</b> Маркетинг услуг : учебник / И. М. Синяева, О. Н. Романенкова, В. В. Синяев. - 5-е изд., стер. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 250 с. - ISBN 978-5-394-04032-0. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/277334">https://e.lanbook.com/book/277334</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
31	<b>Маркетинговый анализ: инструментарий и кейсы</b> : учебное пособие / Латышова Л. С., ред. - 4-е изд. перераб. и доп. - Москва : Дашков и К°, 2022. - 150 с. - (Рекомендовано Гильдией маркетологов). - ISBN 978-5-394-04173-0. — Текст : электронный. — URL:	Неограниченный доступ

	<a href="https://e.lanbook.com/book/277343">https://e.lanbook.com/book/277343</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	
32	<b>Дубровин, И. А.</b> Поведение потребителей : учебное пособие / И. А. Дубровин. - 5-е изд. - Москва : Дашков и К, 2022. - 310 с. - ISBN 978-5-394-01475-8. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/277451">https://e.lanbook.com/book/277451</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ
33	<b>Муртузалиева, Т. В.</b> Маркетинг услуг: задачи, кейсы, тесты : учебно-практическое пособие / Т. В. Муртузалиева. - Москва : Дашков и К°, 2023. - 117 с. - (Учебные издания для бакалавров). - ISBN 978-5-394-05211-8. — Текст : электронный. — URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/315920">https://e.lanbook.com/book/315920</a> . — Режим доступа: для авториз. пользователей.	Неограниченный доступ



## 6.2. Лицензионное программное обеспечение

Наименование программного обеспечения	Сведения о правообладателе (лицензиат, номер лицензии, дата выдачи, срок действия) и заключенном с ним договоре
Windows Prof 7 Academic Open License	Майкрософт, 47105956, 30.06.2010, постоянная
Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License	Майкрософт, 47105956, 30.06.2010, постоянная
Microsoft Windows SL 8.1 Russian Academic Open License	Майкрософт, 64407027, 25.11.2014, постоянная
Microsoft Office 2013 Russian Academic Open License	Майкрософт, 64407027, 25.11.2014, постоянная
Microsoft Exchange Standard 2007 Academic Device CAL	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Windows Server Academic Device CALЭ	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft SQL Server Standard Edition Academic	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Exchange Server Standard Edition Academic	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Windows Terminal Svcs Device CAL	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Windows Server Standard 2008 Academic	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная
Microsoft Windows Server Standard 2008 R2 Academic	Майкрософт, 48946846, 24.08.2011, постоянная
Microsoft Forefront TMG Standard 2010	Майкрософт, 48946846, 24.08.2011, постоянная
Microsoft Windows Server Standard 2012 Academic	Майкрософт, 61149292, 15.11.2012, постоянная
Sun Rav Book Office	Sun Rav Software, 25.04.2012, постоянная
Sun Rav Test Office Pro	Sun Rav Software, 25.04.2012, постоянная
1С:Предприятие 8. Комплект для учебных заведений	ДС-Консалтинг, 05.06.2014, постоянная
Защищенный программный комплекс «1С Предприятие 8.2z»	ДС-Консалтинг, 07.04.2015, постоянная
Программное обеспечение «Антиплагиат»	АО «Антиплагиат», лицензионный договор № 5442 от 05.09.2022, 1 год
Kaspersky Endpoint Security для бизнеса – Стандартный Russian Edition. 250-499Node 1 year Educational Renewal License	ООО «ДримСофт», договор №126 от 30.03.2023, 1 год

## 7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Наименование специальных* помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения
Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	<p>Аудитория 405э,                      укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения.                      Мультимедийное оборудование: Celeron 2.2/1G/40Gb с выходом в Интернет и ЭИОС                      ФГБОУ ВО Костромской ГСХА                      проектор MitsubishiDLP2500 1шт., документальная камера AverVision 1шт., колонки                      MicroLabSolo 1шт., 4 телевизора Samsung29D4R00065A                      Стулья ученические 68 шт., столы ученические 36шт., доска настенная 1шт., экран                      настенный 1шт.</p>	<p>Microsoft Windows 7 (Windows Prof 7 Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010)                      Kaspersky Endpoint Security для Windows (Kaspersky Endpoint Security Standard Edition Educational 2B1E-210325-090658-4-10160 350 13.02.2020 1год ООО «ДримСофт», договор №111 от 18.03.2021, 1 год)                      Google Chrome (нелицензируется)                      Microsoft Office 2007 (Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010)</p>
Учебные аудитории для проведения лабораторно-практических занятий и занятий семинарского типа	<p>Аудитория 304э,                      укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения                      Мультимедийное оборудование: Интерактивная доскаHitachiFX-77WL76483                      Мультимедийный проектор InFokusIN24+, DLP, SVGA (800*600), 2400ANSI                      Компьютер: LGGel2GHz/1024Mb/160 Gb/FDD/DVD-RW/19 с выходом в Интернет и ЭИОС                      ФГБОУ ВО Костромской ГСХА; Системный блок,2 колонки,2 настенных доски (1из эл.магнит),                      Количество парт:19шт.                      Количество стульев:45шт</p>	<p>Microsoft Windows SL 8.1 Russian Academic Open License 64407027, Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License 47105956, Kaspersky Endpoint Security Standart Edition Educational, Доступ к ЭБС "Лань", КонсультантПлюс</p>
Учебные аудитории для курсового проектирования (выполнения курсовых работ) и самостоятельной работы	<p>Аудитория 257                      оснащенная специализированной мебелью и техническими средствами обучения                      Бездисковые терминальные станции 12шт. с выходом в Интернет и ЭИОС ФГБОУ ВО Костромской ГСХА/ Количество рабочих мест:15</p>	<p>Microsoft Windows 7 (Windows Prof 7 Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010)                      Kaspersky Endpoint Security для Windows (Kaspersky Endpoint Security Standard Edition Educational 2B1E-210325-090658-4-10160 350 13.02.2020 1год ООО «ДримСофт», договор №111 от 18.03.2021, 1 год)                      Google Chrome (не лицензируется)                      Microsoft Office 2007 (Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010)                      Mathcad 14                      Autodesk AutoCAD 2015 (Autodesk Education Master Suite 2020 Autodesk 555-70284370 21.10.2020)</p>

		CorelDRAW Graphics Suite X6 АИБС МАРК-SQL 1.17 КОМПАС-3D V15.2 (КОМПАС-Автопроект КОМПАС 3D V14 АСКОН МЦ-14-00430 01.01.2010 постоянная)
	Лаборатория информационно-аналитических ресурсов Аудитория 300э, укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения. Монитор Samsung 510NSKS 9LCD.1024*768); Системный блок Ce12GHz/1024Mb/160Gb/FDD/DVD-RW с выходом в Интернет и ЭИОС ФГБОУ ВО Костромской ГСХА Информационная база: Статистические издания Росстата, Костромастата; годовая отчетность сельскохозяйственных товаропроизводителей Костромской области; периодические издания Количество парт:16 шт. Количество стульев:32 шт.	Microsoft Windows SL 8.1 Russian Academic Open License 64407027, Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License 47105956, Kaspersky Endpoint Security Standart Edition Educational, Доступ к ЭБС «Лань», КонсультантПлюс
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации	Аудитория 305э, укомплектованная специализированной мебелью. Тематические стенды. Доска настенная 3-эл.магнитная-1 шт; Стол одностумбовый-1шт; Количество парт:10 шт. Количество стульев:20 шт.	
Помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования	Аудитория 440 Сервер RStyle , Сервер DEPO, Сервер Intel P4308, Компьютер i5/8G/1TB, Компьютер i5/8/500G, Компьютер i5/8/500G, Компьютер E6850/4/500G, Компьютер i5/4/500G	Microsoft Windows Server Standard 2008 Academic Lic 44794865, Microsoft Windows Server Standard 2008 R2 Academic Lic 48946846, Microsoft SQL Server Standard Edition Academic Lic 44794865, Windows 7, Office 2007, Microsoft Open License 64407027,47105956
	Аудитория 117 Компьютер i7/4/500, Компьютер Celeron 2.8/512/360, Паяльная станция, осциллограф, мультиметр, микроскоп	Windows 7, Office 2007, Microsoft Open License 64407027,47105956

\*Специальные помещения – аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01 Экономика профилю «Учетно-аналитические системы и аудит в цифровой экономике».

Составитель (и):

Заведующий кафедрой  
менеджмента и права,  
Котлярова Л.Д.