Документ подписан простой электронной подписью Информация о владельце:

ФИО: Волхонов Михаил Станиславович

Должность: Врио ректры СТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ Дата подписания: 14-04-78 ФЕДЕРАЦИИ ОБЕДЕРАЦИИ ОБЕДЕРАЦИИ ОБЕДЕРАЦИИ ОБЕДЕРАЦИИ ОБЕДЕРАЦИИ ОБЕДЕРАЦИИ ОБЕДЕРА В ОБЕДЕРА В ОБЕДЕРА В ОБЕДЕРА В ОБЕДЕРА В ОБЕДЕРА ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ b2dc75470204bc2bfec58d577a1b983ee2

<u>"КОСТРОМСКАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ СЕ</u>ЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ АКАДЕМИЯ"

Согласовано:	Утверждаю:
Председатель методической комиссии экономического факультета	Декан экономического факультета
/ <u>Королева Е.В./</u>	/ <u>Середа Н.А</u> ./
«11» мая 2021 года	«12» мая 2021года

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ МАРКЕТИНГ

Направление подготовки/Специальность 38.03.01. Экономика
Направленность (профиль) Экономическая безопасность
Квалификация выпускника Бакалавр
Форма обучения Очная

Срок освоения ОПОП ВО 4 года

1. Цель и задачи дисциплины

Целью освоения дисциплины **«Маркетинг»** является формирование умений и навыков применять теорию маркетинга для решения конкретных ситуаций.

Задачи дисциплины: формирование базовых знаний в области теории и практики маркетинга.

2.Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

- **2.1.** Дисциплина (Б1.О.19 **«Маркетинг»)** относится к обязательной части Блока 1 Дисциплины (модули) ОПОП ВО.
- **2.2.** Для изучения данной дисциплины (модуля) необходимы следующие знания, умения и навыки, формируемые предшествующими дисциплинами:
 - –История;
 - –Правоведение;
 - –Макроэкономика;
 - -Микроэкономика.
- **2.3. Перечень последующих дисциплин**, для которых необходимы знания, умения и навыки, формируемые данной дисциплиной:
 - -Менеджмент;
 - Экономика организаций.

3. Требования к результатам освоения дисциплины

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование и развитие компетенций: УК-1; УК-10; ОПК-3.

Категория компетенции	Код и наименование	Код и наименование
	компетенции	индикатора достижения
		компетенции
	Универсальные компетенции	
Универсальные	УК-1	ИД-1 _{УК-1} Анализирует
компетенции	Способен осуществлять поиск,	задачу, выделяя ее
	критический анализ и синтез	базовые составляющие
	информации, применять	ИД-2 _{ук-1} Осуществляет
	системный подход для решения	поиск и критический
	поставленных задач	анализ информации,
		необходимой для решения
		поставленной задачи
		ИД-3 _{ук-1} Планирует
		возможные варианты
		решения задачи, оценивая
		их достоинства и
		недостатки
		ИД-4 _{УК-1} Определяет и
		оценивает последствия
		возможных решений
		задачи
	УК-10 Способен принимать	ИД-1 _{УК-10} Знает базовые
	обоснованные экономические	принципы
	решения в различных	функционирования
	областях жизнедеятельности	экономики и
		экономического развития
		ИД-2 _{УК-10} Понимает цели и

		механизмы основных видов государственной социально-экономической политики ИД-З _{УК-10} Обосновывает принятие экономических решений, использует экономические инструменты и методы при выполнении конкретных задач и достижения
		поставленных целей
	Общепрофессиональные компетен	'
Общепрофессиональные компетенции	ОПК-З. Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне	иД-1 _{ОПК-3} Понимает движущие силы и закономерности экономических процессов на микро- и макроуровне ИД-2 _{ОПК-3} Анализирует и интерпретирует данные о социально- экономических явлениях и процессах на микро- и макроуровне

В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ СТУДЕНТ ДОЛЖЕН:

Знать:

- основные методы классификации и оценки источников информации с точки зрения временных и пространственных условий их возникновения, соответствия для решения поставленной задачи;
- принципы и технологию поиска, сбора, отбора, обобщения и анализа информации,
- сущность системного подхода к решению профессиональных задач;
- понятийный аппарат экономической науки, базовые принципы функционирования экономики;
- основные термины и понятия, определяющие экономические процессы и явления на микро- и макроуровне.

Уметь:

- анализировать задачу, выделяя ее базовые составляющие;
- анализировать и систематизировать разнородные данные; синтезировать информацию, представленную в различных источниках;
- отличать факты от мнений, интерпретаций, оценок, формировать собственные мнения и суждения, аргументировать свои выводы и точку зрения;
- определять и оценивать последствия возможных решений задачи;

- использовать основные положения и методы экономических наук при решении социальных и профессиональных задач;
- проводить анализ и интерпретацию данные о социально-экономических явлениях и процессах.

Владеть:

- навыками научного поиска и практической работы с информационными источниками;
- навыками формирования возможных вариантов решения поставленной задачи, оценки их достоинств и недостатков, определения возможных последствий различных вариантов решений задачи;
- навыками использования основных положений и методов экономических наук при решении социальных и профессиональных задач;
- навыками анализа и интерпретации данных о социально-экономических явлениях и процессах на микро- и макроуровне.

4. Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет <u>6</u> зачетные единицы, <u>216</u> часа.

Форма промежуточной аттестации экзамен.

Вид уче	бной работы	Всего часов	Распределение по семестрам
			Семестр 4
Контактная работа – в	сего	123	123
в том числе:			
Лекции (Л)		60	60
Практические занятия	(Πp)	60	60
Консультации (К)		3	3
Самостоятельная рабо	та студента (СР) (всего)	93	93
в том числе:			
Подготовка к практич	еским занятиям	20	20
Самостоятельное изуч	ение учебного материала	37	37
Форма	зачет (3)*		
промежуточной аттестации	экзамен (Э)*	36,0*	36,0*
Общая	часов	216/123	216/123
трудоемкость / контактная работа	зач. ед.	6/3,4	6/3,4

^{* –} часы используются для подготовки к контрольным испытаниям в течение семестра

5. Содержание дисциплины 5.1. Разделы дисциплины, виды учебной деятельности и формы контроля

N ₂ π/π	№ семест ра	Наименование раздела (темы) дисциплины		Вид учебной деятельности, включая самостоятельную работу студентов (в часах) Пр/ К/ Л С/ КР/ СР всег О			всег	Форма текущего контроля успеваемост и
1	2	3		5	6	7	8	9
1.	4	Основы современного маркетинга 1.Понятие и подходы к маркетингу 2.Функции маркетинга, их классификация 3.Цели и принципы маркетинга	5	5		8	18	Тестирован ие
2.		Основные концепции развития маркетинга 1.Эволюция концепций маркетинга 2. Задачи маркетинга 3. Виды маркетинга	5	5		8	18	Тестирован ие
3.		Система маркетинговой информации и маркетинговые исследования 1.Система маркетинговой информации 2.Система маркетинговых исследований 3.Методы маркетинговых исследований	5	5		8	18	Тестирован ие
4.		Сегментация рынка 1.Понятие и сущность сегментации 2.Критерии и признаки целевого сегмента рынка 3.Способы сегментации рынка 4.Поиск «ниши» рынка и позиционирования товара	5	5		8	18	Тестирован ие
5.		Товарная политика 1.Товар в системе маркетинга 2.Классификация товара 3.Марка и упаковка товара	5	5		8	18	Тестирован ие
6.		Жизненный цикл товара 1.Концепции ЖЦТ 2.Этапы ЖЦТ 3.Концепция внедрения товара на внутреннем и международном рынке	5	5		8	18	Тестирован ие

7.	Маркетинговая среда 1.Составляющие маркетинговой	5	5		8	18	Тестирован ие
	среды 2.Основные факторы микросреды функционирования фирмы						ric .
	3.Основные факторы макросреды функционирования фирмы						
8.	Ценовая политика 1. Ценовая политика 2. Методы ценообразования	5	5		8	18	Тестирован ие
	3.Факторы, влияющие на установление цен 4.Механизмы реализации ценовой						
	политики 5.Система и классификация цен						
9.	Каналы товародвижения 1.Уровни каналов распределения 2.Горизонтальная и вертикальная маркетинговые системы 3.Важнейшие элементы	5	5		8	18	Тестирован ие
	товародвижения 4. Методы распространения товара						
10.	Продвижение товара 1.Понятие рекламы и история ее	5	5		8	18	Тестирован ие
	развития 2.Рекламная программа и формы ее обращения 3.Закон РФ о рекламе						Реферат
	4.Пропаганда и стимулирование сбыта – связь с						
11.	общественностью	10	10		17	22	Т
	Международный маркетинг и маркетинг услуг 1.Среда международного маркетинга	10	10		13	33	Тестирован ие
	2.Способы выхода на международный рынок						
	3.Ограничения, существующие в международной торговле 4. Развитие маркетинга услуг						
12.	Консультации			3		3	Консульти рование
	итого:	60	60	3	93	216	

5.2. Практические и семинарские занятия, лабораторные работы

No	N₂		Наименование лабораторных	
Π/	семес	Наименование раздела (темы)	(практических, семинарских)	Всего
П	тра	дисциплины	работ	часов
1.	4	Основы современного	Основы современного	5
	•	маркетинга	маркетинга	J
		Maphermia	1.Понятие и подходы к	
			маркетингу	
			2.Функции маркетинга, их	
			классификация З.Цели и принципы	
			маркетинга	
2.		Основные концепции развития	Основные концепции	5
		маркетинга	развития маркетинга	
			1.Эволюция концепций	
			маркетинга	
			2. Задачи маркетинга 3. Виды маркетинга	
3.		Система маркетинговой	Система маркетинговой	5
•		информации и	информации и	J
		маркетинговые исследования	маркетинговые исследования	
		таркстин овые неследования	1.Система маркетинговой	
			информации	
			2.Система маркетинговых исследований	
			3.Методы маркетинговых	
			исследований	
4.		Сегментация рынка	Сегментация рынка	5
		-	1.Понятие и сущность	
			сегментации	
			2.Критерии и признаки	
			целевого сегмента рынка 3.Способы сегментации	
			рынка	
			4.Поиск «ниши» рынка и	
			позиционирования товара	
5.		Товарная политика	Товарная политика	5
			маркетинга 1.Товар в системе маркетинга	
			2.Классификация товара	
			3.Марка и упаковка товара	
6.		Жизненный цикл товара	Жизненный цикл товара	5
		•	1.Концепции ЖЦТ	
			2.Этапы ЖЦТ	
			3.Концепция внедрения товара на внутреннем и	
			международном рынке	
7.	4	Маркетинговая среда	Маркетинговая среда	5
			1.Составляющие	
			маркетинговой среды	
			2.Основные факторы	
			микросреды функционирования фирмы	
			3.Основные факторы	
			макросреды	
			функционирования фирмы	

8.	4	Ценовая политика	Ценовая политика	5
			1. Ценовая политика	
			2. Методы ценообразования	
			3. Факторы, влияющие на	
			установление цен 4.Механизмы реализации	
			4.Механизмы реализации ценовой политики	
			5.Система и классификация	
			цен	
9.	4	Каналы товародвижения	Каналы товародвижения	5
		1 11	1.Уровни каналов	
			распределения	
			2.Горизонтальная и	
			вертикальная маркетинговые	
			системы	
			3.Важнейшие элементы	
			товародвижения	
			4. Методы распространения	
10		<u> </u>	товара	
10.	4	Продвижение товара	Продвижение товара	5
			1.Понятие рекламы и история	
			ее развития 2.Рекламная программа и	
			формы ее обращения	
			3.Закон РФ о рекламе	
			4.Пропаганда и	
			стимулирование сбыта	
			5.Public relations – связь с	
			общественностью	
11.	4	Международный маркетинг и	Международный маркетинг и	10
		маркетинг услуг	маркетинг услуг	
			1.Среда международного	
			маркетинга	
			2.Способы выхода на	
			международный рынок	
			3.Ограничения,	
			существующие в	
			международной торговле	
		ИТОГО	4. Развитие маркетинга услуг	CO
		ИТОГО:		60

5.3. Примерная тематика курсовых проектов (работ) Курсовая работа не предусмотрена

5.4. Самостоятельная работа студента

№ п/п	No	Наименовани	ие раздела (темы)	Виды СР		Всего
110 11/11	семестра	дисі	циплины	Биді	ol CP	часов
1.	4	Основы	современного	Подготовка	к лекциям	8
		маркетинга		и пр	актическим	
				занятиям.		
				Самостояте	льное	
				изучение	учебного	

		Т , Т	
		материала (по	
		литературе,	
		электронным	
		изданиям в Интернет-	
		pecypcax)	
		Подготовка к	
		контрольным	
		испытаниям	
2.	Основные концепции развития	Подготовка к лекциям	8
	маркетинга	и практическим	Ü
	wapike 171111 u	занятиям.	
		Самостоятельное	
		изучение учебного	
		1	
		материала (по	
		литературе,	
		электронным	
		изданиям в Интернет-	
		pecypcax)	
		Подготовка к	
		контрольным	
		испытаниям	
3.	Система маркетинговой	і Подготовка к лекциям	8
	информации и	и практическим	
	маркетинговые исследования	занятиям.	
		Самостоятельное	
		изучение учебного	
		материала (по	
		литературе,	
		электронным	
		изданиям в Интернет-	
		pecypcax)	
		Подготовка к	
		контрольным	
		испытаниям	
4.	Сегментация рынка	Подготовка к лекциям	8
	Сетментации рыпка	''	U
		и практическим	
		Занятиям.	
		Самостоятельное	
		изучение учебного	
		материала (по	
		литературе,	
		электронным	
		изданиям в Интернет-	
		pecypcax)	
		Подготовка к	
		контрольным	
		испытаниям	
5.	Товарная политика	Подготовка к лекциям	8
		и практическим	
		занятиям.	
	<u> </u>		

	1			
			Самостоятельное	
			изучение учебного	
			материала (по	
			литературе,	
			электронным	
			изданиям в Интернет-	
			pecypcax)	
			Подготовка к	
			контрольным	
			испытаниям	
6.		Жизненный цикл товара	Подготовка к лекциям	8
0.		Traismental Amer resupe	и практическим	Ü
			занятиям.	
			Самостоятельное	
			изучение учебного	
			материала (по	
			литературе,	
			электронным	
	4		изданиям в Интернет-	
			pecypcax)	
			Подготовка к	
			контрольным	
			испытаниям	
7.		Маркетинговая среда	Подготовка к лекциям	8
			и практическим	
			занятиям.	
			Самостоятельное	
			изучение учебного	
			материала (по	
	4		литературе,	
			электронным	
			изданиям в Интернет-	
			pecypcax)	
			Подготовка к	
			контрольным	
			испытаниям	
8.		Попорад политима		8
0.		Ценовая политика	Подготовка к лекциям	O
			и практическим	
			занятиям.	
			Самостоятельное	
			изучение учебного	
			материала (по	
			литературе,	
			электронным	
			изданиям в Интернет-	
			pecypcax)	
			Подготовка к	
			контрольным	
			испытаниям	
9.		Каналы товародвижения	Подготовка к лекциям	8
		F - 1 1	/1	

и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернетресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	
Продвижение товара Подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернетресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	
11. Международный маркетинг и подготовка к лекциям и практическим занятиям. Самостоятельное изучение учебного материала (по литературе, электронным изданиям в Интернетресурсах) Подготовка к контрольным испытаниям	
ИТОГО часов в семестре:	93

6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

6.1. Рекомендуемая литература

N₂ π/ π	Автор, название, место издания, издательство, год издания учебной и учебно-методической	Количество экземпляров	
	литературы		
1	Маркетинг: практикум для контактной и	Неограниченный	
	самостоятельной работы студентов направления	доступ	
	подготовки 38.03.01 Экономика очной, очно-заочной и		

	заочной форм обучения / Котлярова Л. Д., сост.; Костромская ГСХА. Кафедра менеджмента и права Караваево: Костромская ГСХА, 2021 36 с Текст: электронный URL: http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb/books/metod/M21_3662.pdf Режим доступа: для авториз. пользователей M121.1.	
2	Годин, А.М. Маркетинг [Электронный ресурс] : учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по направлению подготовки "Экономика", "Менеджмент" / А. М. Годин 12-е изд Электрон. дан М. : Дашков и К°, 2017 656 с (Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°") Режим доступа: https://e.lanbook.com/reader/book/105549/#2, требуется регистрация Яз. рус Загл. с экрана ISBN 978-5-394-02540-2.	Неограниченный доступ
3	Маркетинг: Краткий толковый словарь основных маркетинговых понятий и современных терминов [Электронный ресурс] / Перцовский Н.И., автсост 4-е изд Электрон. дан М. : Дашков и К°, 2018 140 с (Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°") Режим доступа: https://e.lanbook.com/reader/book/110739/#2, требуется регистрация Яз. рус Загл. с экрана ISBN 978-5-394-03041-3.	Неограниченный доступ
4	Маркетинг: практикум для аудиторной и самостоятельной работы студентов направления подготовки 38.03.01 "Экономика" профиль "Экономическая безопасность" очной и заочной форм обучения / Костромская ГСХА. Каф. менеджмента и права; Степанченко О.Н Караваево: Костромская ГСХА, 2019 37 с.: ил URL: http://lib.ksaa.edu.ru/marcweb; https://e.lanbook.com/reader/book/133578/#1, требуется регистрация.	Неограниченный доступ
5	Ким, С.А. Маркетинг [Электронный ресурс] : учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по направлению подготовки "Экономика и управление" / С. А. Ким Электрон. дан М. : Дашков и К°, 2017 260 с Режим доступа: https://e.lanbook.com/reader/book/93392/, требуется регистрация Яз. рус Загл. с экрана ISBN 978-5-394-02014-8.	Неограниченный доступ
6	Котлер, Ф. Основы маркетинга. Краткий курс [Текст] / Ф. Котлер; Пер. с англ М.: Вильямс, 2010 656 с.: ил ISBN 978-5-8459-0376-1 вин310: 299-00.	98
7	Цахаев, Р.К. Маркетинг [Электронный ресурс] : учебник для вузов / Р. К. Цахаев, Т. В. Муртузалиева 3-е изд Электрон. дан М. : Дашков и К°, 2017 552 с Режим доступа: https://e.lanbook.com/reader/book/93523/, требуется регистрация Яз. рус Загл. с экрана ISBN 978-5-394-02746-8.	Неограниченный доступ

6.2 Лицензионное программное обеспечение*

Academic Open License				
Microsoft Exchange Standard 2007	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная			
Academic Device CAL				
Microsoft Windows Server Academic	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная			
Device CAL3				
Microsoft SQL Server Standard	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная			
Edition Academic				
Microsoft Exchange Server Standard	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная			
Edition Academic				
Microsoft Windows Terminal Svcs	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная			
Device CAL				
Microsoft Windows Server Standard	Майкрософт, 44794865, 13.11.2008, постоянная			
2008 Academic				
Microsoft Windows Server Standard	Майкрософт, 48946846, 24.08.2011, постоянная			
2008 R2 Academic				
Microsoft Forefront TMG Standard	Майкрософт, 48946846, 24.08.2011, постоянная			
2010				
Microsoft Windows Server Standard	Майкрософт, 61149292, 15.11.2012, постоянная			
2012 Academic				
Sun Rav Book Office	Sun Rav Software, 25.04.2012, постоянная			
Sun Rav Test Office Pro	Sun Rav Software, 25.04.2012, постоянная			
Программное обеспечение	АО «Антиплагиат», лицензионный			
«Антиплагиат»	договор № 2831 от 11.09.2020, 1 год			
Kaspersky Endpoint Security	ООО «ДримСофт», договор №111 от			
для бизнеса — Стандартный Russian	18.03.2021, 1 год,			
Edition. 250-499Node 1 year	лицензионный договор № 99 о передаче			
Educational Renewal License	неисключительных авторских прав от			
	18.03.2021			

7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

Наименование специальных* помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения	
Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Аудитория 405э, укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения. Мультимедийное оборудование: Celeron 2.2/1G/40Gb с выходом в Интернет и ЭИОС ФГБОУ ВО Костромской ГСХА проектор MitsubishiDLP2500 1шт., документальная камера AverVision 1шт., колонки MicroLabSolo 1шт., 4 телевизора Samsung29D4R00065A Стулья ученические 68 шт., столы ученические 36шт., доска настенная 1шт., экран настенный 1шт.	Місгоsoft Windows 7 (Windows Prof 7 Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010) Kaspersky Endpoint Security для Windows (Kaspersky Endpoint Security Standard Edition Educational 2B1E-210325-090658- 4-10160 350 13.02.2020 1годООО «ДримСофт», договор №111 от 18.03.2021, 1 год) Google Chrome (нелицензируется) Microsoft Office 2007 (Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010)	
Учебные аудитории для проведения лабораторно- практических занятий и занятий семинарского типа	Аудитория 304э, укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения Мультимедийное оборудование: Интерактивная доскаНіtachiFX-77WL76483 Мультимедийный проектор InFokusIN24+, DLP, SVGA (800*600), 2400ANSI Компьютер: LGGel2GHz/1024Mb/160 Gb/FDD/DVD-RW/19 с выходом в Интернет и ЭИОС ФГБОУ ВО Костромской ГСХА; Системный блок,2 колонки,2 настенных доски (1и3 эл.магнит), Количество парт:19шт.	Microsoft Windows SL 8.1 Russian Academic Open License 64407027, Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License 47105956, Kaspersky Endpoint Security Standart Edition Educational, Доступ к ЭБС "Лань", КонсультантПлюс	
Учебные аудитории для курсового проектирования (выполнения курсовых работ) и самостоятельной работы	Аудитория 257 оснащенная специализированной мебелью и техническими средствами обучения Бездисковые терминальные станции 12шт. с выходом в Интернет и ЭИОС ФГБОУ ВО Костромской ГСХА/ Количество рабочих мест:15	Microsoft Windows 7 (Windows Prof 7 Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010) Kaspersky Endpoint Security для Windows (Kaspersky Endpoint Security Standard Edition Educational 2B1E-210325-090658-4-10160 350	

		13.02.2020 1год ООО «ДримСофт», договор №111 от 18.03.2021, 1 год) Google Chrome (не лицензируется) Microsoft Office 2007 (Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License Майкрософт 47105956 30.06.2010 Mathcad 14 Autodesk AutoCAD 2015 (Autodesk Education Master Suite 2020 Autodesk 555-70284370 21.10.2020) CorelDRAW Graphics Suite X6 AUBC MAPK-SQL 1.17 KOMПAC-3D V15.2 (КОМПАС-Автопроект КОМПАС 3D V14 АСКОН МЦ-14-00430 01.01.2010 постоянная)
	Лаборатория информационно-аналитических ресурсов Аудитория 300э, укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения. МониторSamsung 510NSKS 9LCD.1024*768); Системный блок Ce12GHz/1024Mb/160Gb/FDD/DVD-RW с выходом в Интернет и ЭИОС ФГБОУ ВО Костромской ГСХА Информационная база: Статистические издания Росстата, Костромастата; годовая отчетность сельскохозяйственных товаропроизводителей Костромской области; периодические издания Количество парт:16 шт. Количество стульев:32 шт.	Microsoft Windows SL 8.1 Russian Academic Open License 64407027, Microsoft Office 2010 Russian Academic Open License 47105956, Kaspersky Endpoint Security Standart Edition Educational, Доступ к ЭБС «Лань», КонсультантПлюс
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации	Аудитория 305э, укомплектованная специализированной мебелью. Тематические стенды. Доска настенная 3-эл.магнитная-1 шт; Стол однотумбовый-1шт; Количество парт:10 шт. Количество стульев:20 шт.	
Помещения для хранения и профилактического	Аудитория 440 Сервер RStyle, Сервер DEPO, Сервер IntelP4308, Компьютер i5/8G/1TB, Компьютер i5/8/500G, Компьютер i5/8/500G, Компьютер E6850/4/500G,	Microsoft Windows Server Standard 2008 Academic 44794865, Microsoft Windows Server Standard 2008 R2 Academic

обслуживания учебного оборудования	Компьютер i5/4/500G	48946846, Microsoft SQL Server Standard Edition Academic 44794865, Microsoft Office 2013 Russian Academic Open License, Windows Prof 7 Academic Open License 64407027,47105956	
	Аудитория 117	Microsoft Office 2013 Russian Academic Open	
	Компьютер i7/4/500, Компьютер Celeron 2.8/512/360, Паяльная станция,	License, Windows Prof 7 Academic Open License	
	осциллограф, мультиметр, микроскоп	64407027,47105956	

^{*}Специальные помещения – аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Рабочая программа дисциплины составлена в соответствии с требованиями							
ФГОС	BO	ПО	направлению	подготовки	38.03.01	Экономика	профилю
«Экономическая безопасность».							

Составитель (и):

Заведующий кафедрой менеджмента и права, Котлярова Л.Д.